



SalesHero Conf

Программа конференции



SALES HERO
SALES HERO
SALES HERO

9:45 – 10:45



Регистрация + welcome coffee

10:45 – 11:00



Открытие

Продажи

Лидогенерация

Автоматизация

11:00 – 11:30



Антон Черкасов
Forex Club

Тема уточняется



Дмитрий Роденко
SaaS Founder

Как получать крупных
зарубежных лидов с
помощью LinkedIn в
IT/Digital



Антон Выборный
TimeDigital CRM

Кейс: как продать 80
коттеджей за 7
месяцев через
автоворонки продаж

11:30 – 12:00



Михаил Гайчук
Sales Generation

Холодные B2B
продажи, как
искусство



Alex Romanovich
tritiumDX

5P успеха на
международных
рынках (особенно при
продажах в США)



Павел Флейшер
Binotel

Маст-хэвы
автоматизации и
когда им нельзя
верить

12:00 – 12:30**Тарас Алтунин**

Заметки продавца B2B

Холодные звонки в B2B продажах в 2019 году

**Игорь Карпец**

Grammarly

Копаем глубже. Как получать лидов и увеличить pipeline

**Юрий Николаев**

Бітрікс24

Чат-боты против роботов - осталось ли в продажах место для людей?

12:30 – 13:00**Speed-нетворкинг****13:00 – 14:00****Обед****14:00 – 14:30****Игорь Сандык**

Сила Продаж

Допродажи и психология покупателя

**Антон Перетяка**

Social Expert

Как завалить отдел продаж заявками из FB/Instagram

**Александр Плуток**

Netpeak

Структура отдела продаж и карты стандартов для ее участников

14:30 – 15:00**Костя Браво**

KOSMOPOLIT

Как завоевать доверие клиента в нише с чеками от \$100K

**Юлия Салдаева**

Создание брендов

Как продавать через личный бренд

**Константин Юрченко**

Вчасно

Электронный документооборот, как инструмент продаж

15:00 – 15:30**Анастасия Сохина**

Консалтинг

Sales Super Hero: как им
быть или как подобрать
его в свою команду

**Антон Лимонченко**

Фабрика Звонков

Безотказный сценарий
поиска новых и
возврата отпавших
клиентов с помощью
холодных звонков

**Алина Дыкуха**

SendPulse

Автоматизация
рутины отдела
продаж с помощью
Facebook чат-ботов

15:30 – 15:50**Coffee-брейк****15:50 – 16:20****Илья Рейниш**

LABA

Ключевые цифры в
продажах, аналитика
и дашборды в наше
время

**Игорь Перция**

TA Ventures

Рассказывайте
истории и собирайте
лиды

**Дмитрий Моцьо**

Ajax Systems, Business Inside

Интеграция отдела
продаж и маркетинга

16:20 – 16:50**Валентин Яроменко**

White Sales

Продает как дышит. Можно ли
продавать "на автомате"?

16:50 – 17:30**Секретный спикер**

Секретная организация

Тема засекречена

17:30 – 17:50



Закриття + розіграші

17:50 – 19:30



Фрушет

Партнери

binotel®

RaSkrutka
Агентство інтернет маркетинга

Weblium

ПриватБанк

КУБ
Країна успішного бізнесу

Reply

Snovio

Libertex

SendPulse

BUSINESS
INSIDE

Events Universe

kniga.biz.ua
книги для вашого розвитку

SALES HERO
SALES HERO
SALES HERO

