

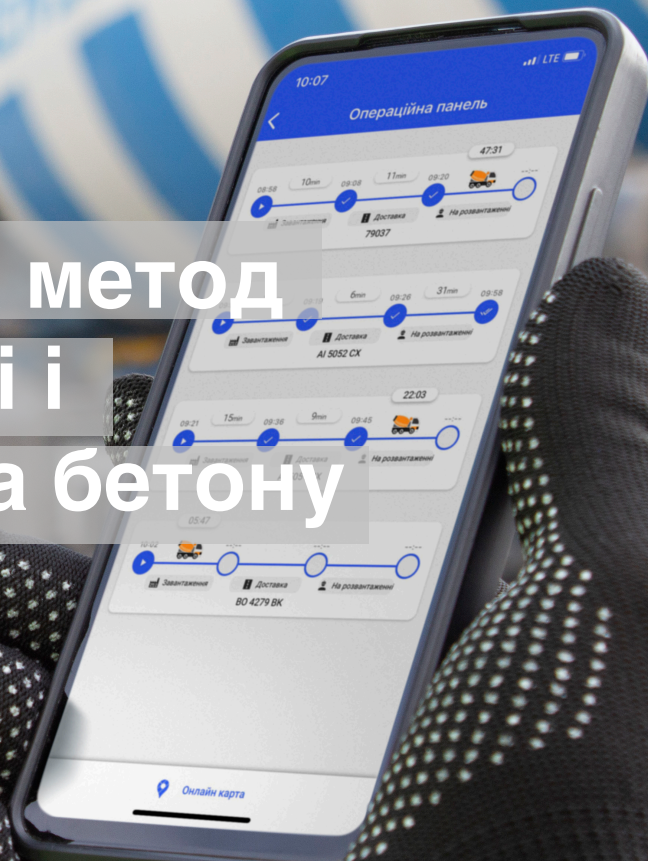
Як виробнику бетону збільшувати свою прибутковість і продуктивність за допомогою доступної цифровізації



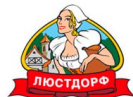
Цифровізація доставки як метод підвищення прибутковості і продуктивності виробника бетону

Ігор Бойко

UMT | Readymix



НАШІ КЛІЄНТИ В УКРАЇНІ

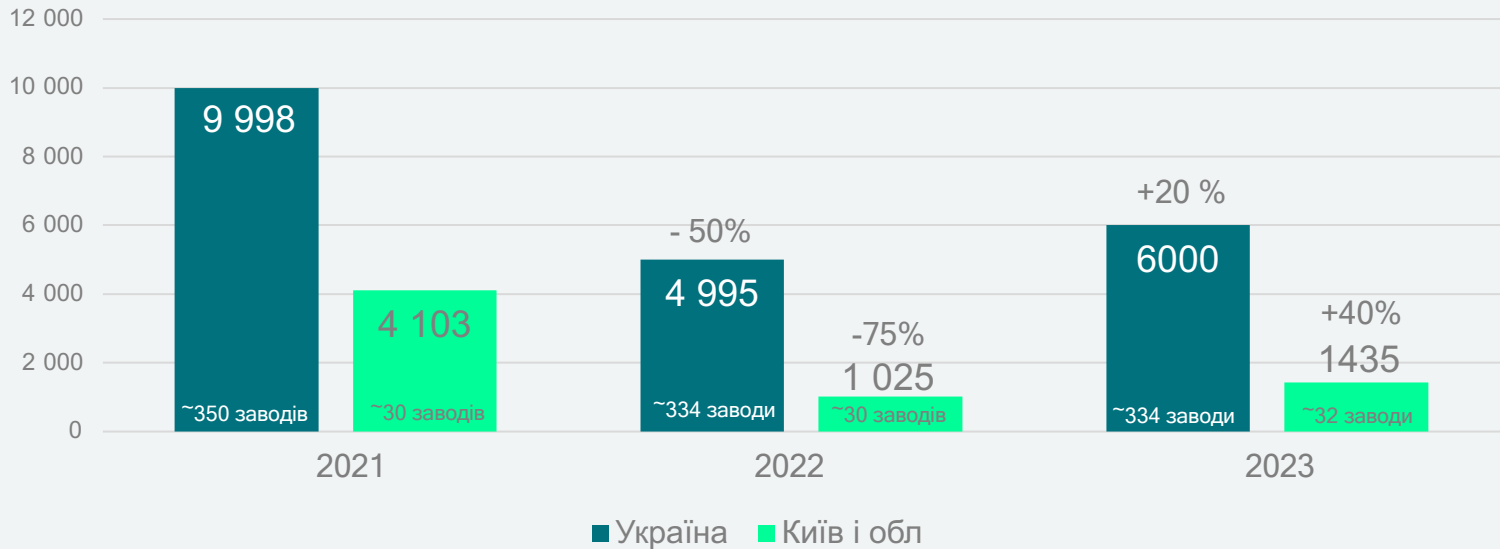


СЬОГОДНІ ПОГОВОРИМО ПРО

- Ринок товарного бетону в Україні
- Що хоче і що не хоче отримати ПОКУПЕЦЬ бетону
- IT рішення для розвитку взаємодії з ПОКУПЦЕМ бетону
- Кейси
- До чого готуватись виробнику бетону

УКРАЇНСЬКИЙ РИНОК ТОВАРНОГО БЕТОНУ ЗЖАВСЯ

Тис. м3



Як ви плануєте боротись за клієнтів,
які продовжують будуватись?

*Джерела даних Держстат України, асоціація «Укрцемент» та власні дослідження ринку

ЩО НАСПРАВДІ ХОЧЕ ОТРИМАТИ ПОКУПЕЦЬ БЕТОНУ, КРІМ НИЗЬКОЇ ЦІНИ

Якість = відповідність марки

Отримати бетонну суміш у прийнятному стані зручнокладальності, необхідної консинтенції і відповідної марки та характеристикам, які вказані в документах.

Точність в об'ємі

Фактично отримати весь об'єм бетону, що був оплачений. Не менше.

Швидко

Отримати бетон в день замовлення, максимум на наступний день.

Вчасну доставку

Отримати бетонну суміш на будівельний майданчик точно в строк, особливо при заливці горизонтальних конструкцій і фундаментних плит.

Інформування

Отримувати оперативну інформацію щодо виконання всього процесу, від замовлення до набору проєктної міцності бетонної конструкції. Навіть не перебуваючи на будмайданчику.

Помічника

Отримувати консультації та підтримку від професійного експерту з бетону по ходу свого будівництва.

щоб отримати

Необхідну бетонну
конструкцію вчасно

ЩО НЕ ХОЧЕ ОТРИМАТИ ПОКУПЕЦЬ БЕТОНУ

Ризики

Обман на марці

Отримати бетону меншої марки / якості ніж замовлено

Обман на об'ємі

Отримати менше бетону ніж оплачено

Не дотримання технології і умов доставки

Отримати неконсистентний або прострочений бетон

Запізнення доставки = безперервності подачі бетону при заливці

Доливання води в процесі доставки

Крадіжки бетону в процесі доставки

Отримати менше бетону ніж оплачено

Проблеми в процесі дозрівання

Проблеми з бетонною конструкцією в процесі дозрівання: не досягнення проектної міцності, розтріскування бетону, поява робочих швів в бетонній конструкції

Затримки графіку будівництва

Затримки графіку будівництва через збої в поставках бетону, запізного зняття опалубки чи переробку бетонної конструкції.


щоб не мати

Додаткові витрати

$$\text{Вартість ризиків} = \text{Сума потенційних збитків} \times \% \text{ Вірогідності ризику}$$

Недобросовісні посередники і виробники

Не бажані явища для покупця бетону	Загроза	Ризик	Наслідки ризику	Сума збитків, грн.
Не дотримання технології виробництва	Отримати бетону меншої марки / якості ніж замовлено	Не досягнення 100% проектної міцності, розтріскування бетону	Зміцнювати / герметизація бетонної конструкції	~ 40% вартості бетону
Обман на марці				
Відсутність після продажного обслуговування	Порушення технології догляду за бетоном в процесі дозрівання	Поява холодних швів в бетонній конструкції		
Не дотримання технології і умов доставки	Отримати неконсистентний або прострочений бетон			
	Порушення безперервності подачі бетону при заливці = запізнення доставки			
	Доливання води в процесі доставки			
Обман на об'ємі	Отримати менше бетону ніж оплачено	Нестача бетону	Дозамовлення бетону	5-7% вартості бетону
Крадіжки бетону в процесі доставки	Отримати менше бетону ніж оплачено	Нестача бетону або "прорабський бетон"	Дозамовлення бетону або переплата за бетон	10 % вартості бетону
Не виконання погоджених об'ємів	Не отримання вчасно запланованих об'ємів	Простий механізмів і будівельної бригади	Сповільнення будівництва	Збитки простою
Будь - яке з вищезазначених при катастрофічному впливу на якість бетонної конструкції	Не виконати заплановані будівельні роботи	Не досягнення більше 70% проектної міцності бетонної конструкції	Переробляти всю бетонну конструкцію: втрата арматури, демонтаж конструкції, нова арматура, бетон, монтаж.	х3 вартості бетону



**Ціна
бетонної
конструкції**

=

**Ціна
бетону**

+

**Інши
витрати**

+

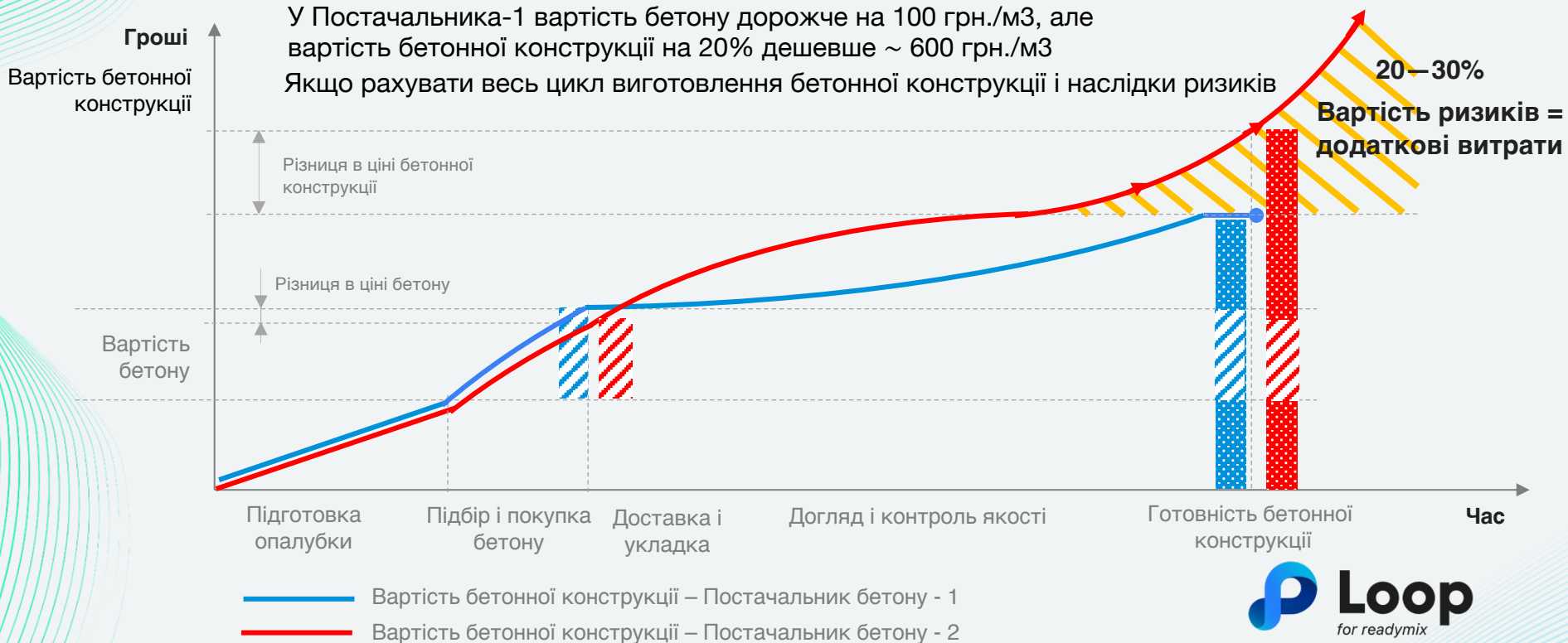
**Вартість
ризиків**



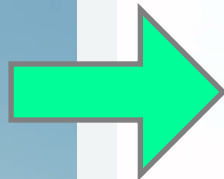
20 – 30 % вартості
бетонної конструкції

+600 грн. м³

ВАРТІСТЬ БЕТОНУ І БЕТОННОЇ КОНСТРУКЦІЇ



ПОКУПЦЯМ ПОТРІБНА НЕ БЕТОННА СУМІШ, А БЕТОННА КОНСТРУКЦІЯ



Дивіться ширше на
бізнес своїх клієнтів



ЕТАПИ СТВОРЕННЯ БЕТОННОЇ КОНСТРУКЦІЇ



ПРИЧИНИ РИЗИКІВ

Ризики для
покупця
бетону =
втрати

Причини
ризиків =
класичні
«болі»
виробників
бетону

Кореневі
причини
«болеі»
виробника
бетону

Обман на об'ємі та марці • Не дотримання технології і умов доставки • Крадіжки бетону в процесі доставки

• Проблеми з конструкцією в процесі дозрівання • Затримки графіку будівництва

Продаж	Виробництво	Доставка	Дозрівання і догляд
<ul style="list-style-type: none">Помилки при розрахунку необхідного об'єму та маркиПродаж підробкиЗаниження маркиОбман на об'ємі	<ul style="list-style-type: none">Несвоєчасне завантаження на БЗУТехнічні збої у роботі БЗУ, поломки автоміксерів	<ul style="list-style-type: none">Крадіжки бетону в процесі доставки на «недовоз»Порушення водієм правил транспортування бетонуЗапізнення доставки на будмайданчикНеготовність замовника своєчасно прийняти бетонВідсутня або запізнена інформація про якість доставкиВідсутність необхідної кількості автоміксерів при пікових об'ємах замовлення	<ul style="list-style-type: none">Порушення технології догляду за бетоном в процесі дозріванняВідсутня або запізнена інформація про процес зрілості бетону на будмайданчику замовника

Ручне
планування та
управління
процесами

Не оптимальна
система
мотивації та KPI
персоналу

Низька
кваліфікація
та брак кадрів

Не
добросовісні
агенти та
виробники

Відсутність пост
продажного
обслуговування
клієнтів

Конкуренція з недобросовістними постачальниками бетону по їх правилам -
основний критерій вибору це ціна бетонної суміші

ЩО РОБИТИ ВИРОБНИКУ БЕТОНУ

1. Усувайте причини ризиків у себе

2. Впровадьте додаткові критерії оцінки для покупця бетону

- Ціна бетонної конструкції
- Якість бетонної конструкції – відповідність запроєктованим характеристикам по марці, формі, цілісності та міцності
- Швидкість будівництва

3. Допомагайте клієнтам зробити дешевше бетонну конструкцію через зниження їх ризиків

Як це зробити?

СУЧАСНІ ТЕХНОЛОГІЧНІ РІШЕННЯ ДЛЯ РОЗВИТКУ ВЗАЄМОДІЇ З ПОКУПЦЕМ БЕТОНУ

МАПА ТЕХНОЛОГІЙ ДЛЯ ВИРОБНИКА І НОВИХ СЕРВІСІВ ДЛЯ ПОКУПЦЯ БЕТОНУ

	ПРОДАЖ	ВИРОБНИЦТВО	ДОСТАВКА	ДОЗРІВАННЯ ТА ДОГЛЯД
Технології для виробника бетону	1. Web & Mobile рішення для онлайн продажу бетону і супутних будівельних товарів	2. Датчики на БЗУ	4. TMS система диспетчеризації доставок бетону	7. IoT система онлайн моніторингу набору міцності бетону
		3. Система електронної черги на заводі	5. GPS на автоміксерах	

Новий рівень сервісу



Нові сервіси для покупців бетону	8. Продаж бетону онлайн. Особистий кабінет клієнта. Сервіс своєчасних та доречних рекомендацій	9. Пітвердження відповідності об'єму та марки завантаженого бетону на БЗУ в цифровому виді	10. Гарантування доставки точно в строк	14. Технагляд набору міцності бетону на будмайданчику замовника
			11. Онлайн простежуваність доставки та сист. відгуків	
			12. Пітвердження якості доставки = якості бетону	
			13. Технагляд процесу укладки бетону	

Усунення болей покупця бетону



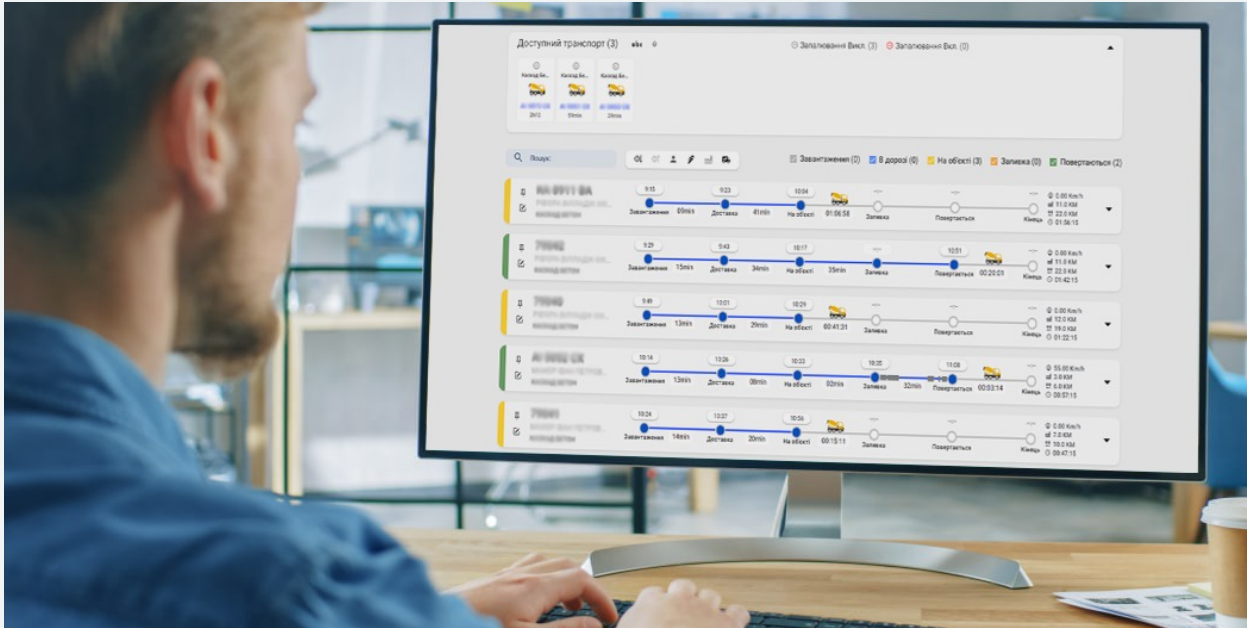
Обман на об'ємі та марці • Не дотримання технології і умов доставки • Крадіжки бетону в процесі доставки
 • Проблеми з конструкцією в процесі дозрівання • Затримки графіку будівництва

GPS ДАТЧИКИ ДЛЯ АВТОМІКСЕРА = ДАНІ





СИСТЕМА УПРАВЛІННЯ ЗАМОВЛЕННЯМИ ТА ДОСТАВКОЮ БЕТОНУ READYMIX = ІНФОРМАЦІЯ



READYMIX ДАЄ МОЖЛИВОСТІ ДЛЯ ВИРОБНИКА БЕТОНУ

Усувати ризики покупця бетону

- Не дотримання технології і умов доставки
- Крадіжки бетону в процесі доставки
- Затримки графіку будівництва
- Обман на марці
- Обман на об'ємі

Забезпечувати те, що хоче покупець

- Вчасну доставку
- Швидкість
- Інформування.
- Помічника
- Відповідність марки
- Точність в об'ємі

Зростання
продажів

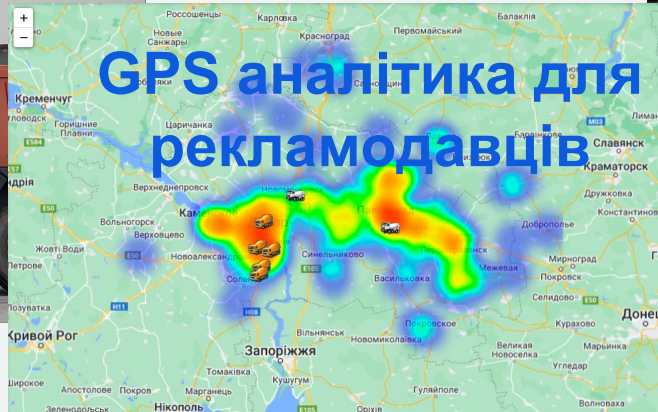
Зменшувати витрати

+ 25% продуктивність автопарку = -10% зниження собівартості доставки

ЯК ЩЕ МОЖНА ЗАРОБЛЯТИ НА ДОСТАВЦІ



КРЕАТИВНА РЕКЛАМА НА АВТОМІКСЕРАХ = ДОДАТКОВИЙ ДОХІД



Обігруємо форму і
обертання бочки



МОДЕЛЬ РОБОТИ

Оператор
реклами

2. Продає
рекламу на
ваших
автоміксерах

3. Підбирає
міксера на
основі GPS
аналітики

4. Розробляє
ідеї і дизайн

6. Друкує, наносить і
демонтує рекламне
зображення

9. Надає звітність для
рекламодавців на
основі GPS даних

Власник
парку
автоміксерів

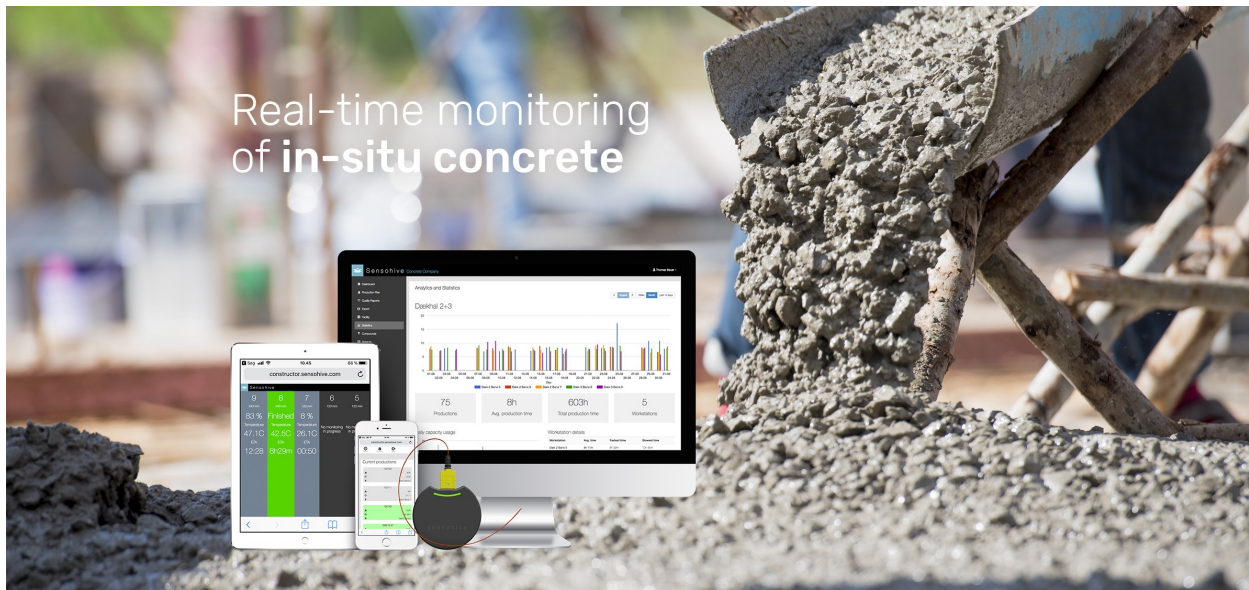
1. Приймає
участь у
програмі

5. Надає
автоміксери
для нанесення/
демонтажу
реклами

7. Експлуатує
техніку, як
звичайно

8. Отримує
щомісячну
орендну плату
~**100 USD**
за **1 міксер**

СИСТЕМА ОНЛАЙН МОНІТОРИНГУ НАБОРУ МІЦНОСТІ БЕТОНУ MATURIX



ОТЖЕ, НОВА ПРОПОЗИЦІЯ ДЛЯ ПОКУПЦЯ БЕТОНУ МОЖЕ ЗВУЧАТИ ТАК:

ГАРАНТУЄМО І ПІТВЕРДЖУЄМО

**Якість бетону
на кожному етапі**

**Відповідність
доставленої
марки**

**Точність
в об'ємі**

**Доставку
точно в строк**

**Вартість
бетонної конструкції
дешевше**

НАДАЄМО СПЕЦІАЛІЗОВАНІ СЕРВІСИ

**1
Бетонний
консультант**

**2
Трекінг
доставки
замовлень**

**3
Особистий web
кабінет клієнта**

**4
Технагляд
укладки
бетону**

**5
Технагляд
набору міцності
бетону**

CDP
(customer data platform)

GPS автоматиксерів

TMS Readymix

Video Telematics

Maturix

ВИКОРИСТОВУЄМО ІТ ТЕХНОЛОГІЇ

Щоб ви отримали

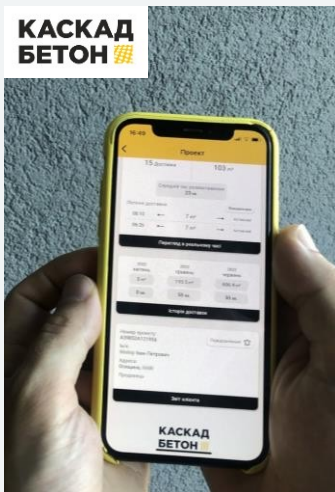
**Необхідну бетонну
конструкцію вчасно**





ПРОПОНУЙТЕ КЛІЄНТАМ НОВІ СЕРВІСИ В ДОДАТОК ДО БЕТОНУ

ПРИКЛАДИ ВБУДОВИ ІОТ РІШЕНЬ ДО СЕРВІСУ ПОСТАВКИ ТОВАРНОГО БЕТОНУ



КАСКАД БЕТОН
Впровадження системи управління замовленнями та доставкою бетону Readymix



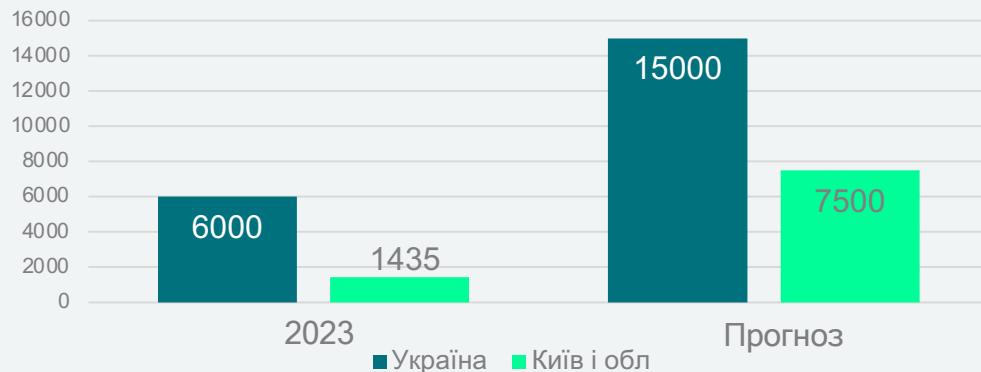
ВИРОБНИК БЕТОНУ В ДНІПРІ:
Впровадження відстеження доставки замовлень для покупців бетону



КОВАЛЬСКА:
Впровадження системи GPS моніторингу бетонозмішувачів

ДО ЧОГО ГОТУВАТИСЬ ВИРОБНИКУ БЕТОНУ?

- **Релокація і відбудова потребувати багато бетону**



Продуктивність

Контроль якості

Автоматизація і цифровізація

- **Європейські правила гри**
- **Нестача кваліфікованого персоналу**

Ринок розділиться на тих,
хто використовує ІТ технології, і на тих -
у кого немає грошей на цемент



ІГОР БОЙКО

UMT | Readymix Ukraine

readymix.pro

+38 067 220 75 16

