



ПІДВОДНІ КАМЕНІ ФРАНЧАЙЗИНГУ:

**ЯК ПІДГОТУВАТИ СЕБЕ ТА
БІЗНЕС ДО МАСШТАБУВАННЯ
ЧЕРЕЗ ПАРТНЕРСТВО**

MCST
franchising

Катерина Бенівська

co-founder консалтингової
компанії **MOST Franchising**

досвід роботи
у франчайзингу

7+ РОКІВ

національний рекорд
з продажу франшизи

**1 ГОДИНА 35
ХВИЛИН**

спікер на
50+ ЗАХОДАХ

Дія Бізнес **HOLDERS**
Y&C Young Business Club **PRO RESTO**

«Хтось створює франшизи. Ми
будуємо франчайзингові
мережі: на **\$1 501 000+**
продали франшиз за рік.»



@KATE_BENIVSKA



ЩО ТАКЕ ФРАНЧАЙЗИНГ

простими словами



Ви продаєте **систему**,
а не товари



Партнер-франчайзі **вкладає гроші у
відкриття точки** під вашим брендом



Ви **отримуєте прибуток**, зберігаючи
бренд, стандарти і контроль

ДЛЯ ЧОГО **ВАМ**
→ ВЗАГАЛІ
ФРАНШИЗА?



Які **ЦІЛІ** стоять перед компаніями, які прагнуть масштабування

Або з чим може допомогти
ФРАНШИЗА?

- ★ Кратно збільшити прибуток
- ★ Відкрити понад **500 точок**
- ★ Розширити **канали збуту**
- ★ Завантажити **виробництво**
- ★ Загальновідомий **національний бренд**
- ★ **Капіталізація** компанії
- ★ Залучення **інвестицій** та цінних **партнерів**
- ★ Швидкий **розвиток мережі**

НА ЧОМУ ВИ МОЖЕТЕ ЗАРОБЛЯТИ З ФРАНШИЗОЮ?



І це все?

НА ЧОМУ ВИ МОЖЕТЕ **ЗАРОБЛЯТИ З ФРАНШИЗОЮ?**

ПОСТАВКИ
ПРОДУКЦІЇ ТА
СИРОВИНИ



ПОСТАВКИ
ОБЛАДНАННЯ
ТА МЕБЛІВ



ДРУКОВАНІ
МАТЕРІАЛИ,
УНІФОРМА,
МЕРЧ ТОЩО.



СПОЧАТКУ
ФРАНЧАЙЗИНГ — ЦЕ
ДОДАТКОВИЙ
ЗАРОБІТОК.

ПОТІМ — ОСНОВНИЙ.

“

ФРАНШИЗА — ЦЕ НЕ ПРОСТО НОВИЙ
ЕТАП. **ЦЕ ОКРЕМИЙ БІЗНЕС,** ЯКИЙ
ПОТРІБНО ГОТУВАТИ ТАК САМО
СЕРЙОЗНО, ЯК І ВАШ ПЕРШИЙ.

MCST
franchising

КЛАСИЧНІ ПОМИЛКИ, ЩО **КОШТУЮТЬ ДОРОГО**

✗ **Непрорахована** фінансова модель



КЛАСИЧНІ ПОМИЛКИ, ЩО **КОШТУЮТЬ ДОРОГО**

- ✗ **Непрорахована** фінансова модель
- ✗ **Погано складений** договір



КЛАСИЧНІ ПОМИЛКИ, ЩО **КОШТУЮТЬ ДОРОГО**

- ✗ **Непрорахована** фінансова модель
- ✗ **Погано складений** договір
- ✗ **Не зареєстрована** торгова марка



КЛАСИЧНІ ПОМИЛКИ, ЩО **КОШТУЮТЬ ДОРОГО**

- ✗ **Непрорахована** фінансова модель
- ✗ **Погано складений** договір
- ✗ **Не зареєстрована** торгова марка
- ✗ Продаж **“усім підряд”**



КЛАСИЧНІ ПОМИЛКИ, ЩО КОШТУЮТЬ ДОРОГО

- ✗ **Непрорахована** фінансова модель
- ✗ **Погано складений** договір
- ✗ **Не зареєстрована** торгова марка
- ✗ Продаж “**усім підряд**”
- ✗ **Відсутність** системного просування франшизи

Ми допомагаємо уникнути цих помилок на старті



БІЗНЕС З ФРАНШИЗОЮ

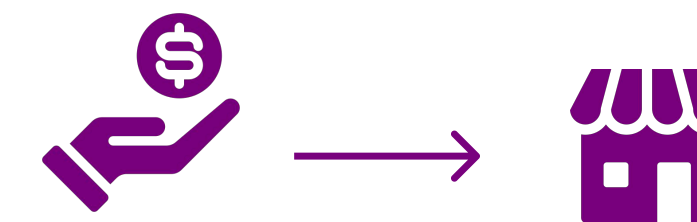
МЕРЕЖА ВЛАСНИМИ СИЛАМИ



Мережа **своїми**
силами



в середньому
5 магазинів в рік

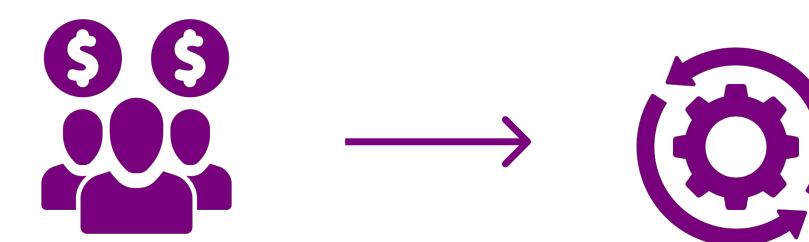


реінвестування
у власні магазини

Розвиток
з **партнерами**



можна запустити **більше**
50-ти точок в рік



залучення інвестицій
в **розвиток виробництва і бренду**



Приклад розвитку мережі магазинів **власними силами та по франшизі**

	5 магазинів власних	50 магазинів по франшизі
Сума інвестицій	-\$200 000	-\$55 000
Після відкриття точок	-\$38 000	\$150 000
Ітого через 2 міс.	-\$238 000	\$95 000
Щомісячний прибуток	\$2 800	\$1 000
Прибуток через рік	\$140 000	\$600 000
Фінансовий результат через рік	-\$98 000	\$695 000

ЧОМУ ПОТРІБНО МАСШТАБУВАТИСЬ САМЕ ЗАРАЗ?



ВАША МОДЕЛЬ ВЖЕ
МОЖЕ БУТИ ВАРТА
МІЛЬЙОНІВ.

**НЕ ГАЛЬМУЙТЕ ЇЇ –
МАСШТАБУЙТЕ.**

Пишіть в Instagram
"Інтенсив", щоб отримати
безкоштовний доступ

