

Як виробнику масштабуватися завдяки Done?



Фінансування імпортерів

Done — продукт фінансування імпортерів з обігом від \$2 млн до \$20 млн

Без бюрократії

Без застави

Повний супровід імпорту

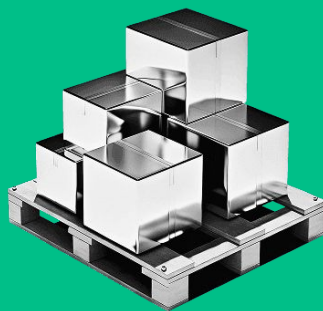


Бізнес йде за фінансуванням під конкретну задачу

Закупівля додаткової
партії товару або
обладнання



Під конкретну
номенклатуру



З чітким циклом
виробництва і
продажу



Гроші потрібні тимчасово. Під зрозумілу логіку.



Done підключається саме у цій точці



Фінансуємо
закупівлю товару



Не забираємо
оборотний капітал з
операційного бізнесу



Враховуємо реальний
цикл імпорту, виробництва
та продажу



Доповнюємо фінансову
модель компанії

Done пропонує рішення МСБ, які ще замалі для банківського кредитування

	Ліміт фінансування	Гнучкість фінансування	Управління логістикою
Done	Без фінансових обмежень, більше продажів — більше ліквідності	2%/міс. без застави та бюрократії	Повний цикл управління логістикою
Банк	З урахуванням кредитної історії	Залежно від застави	Без супроводу імпорту

Чому нам довіряють?

\$315 млн

Річний обіг

250+

Експертів у фінансах,
логістиці та інших галузях

1808

Заводів-постачальників
у 2025 році

2011

Працюємо в логістичному
бізнесі з 2011

417

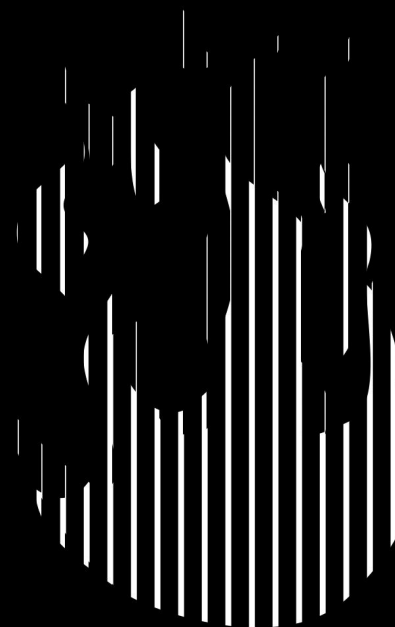
Клієнтів за 2025 рік



Фінансовий партнер
Done має ліцензію НБУ



Як це
працює?



Процес фінансування без застави

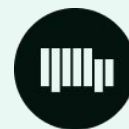


Виробник

Done купує товар у виробника та забезпечує його логістику в Україну.



Done



Імпортер

Дистриб'ютор викуповує товар в Україні одразу або частинами.



Що отримує бізнес?

1



Зберігає фінансову
стабільність

2



Закриває попит без
касових розривів

3



Більше обігових =
більше прибутку

4



Повний супровід
імпорту

5



Відновлює постачання
потрібної номенклатури

Ріст відбувається
без ризику «просісти»
в основному бізнесі



Кейси клієнтів Done



Дистриб'ютор побутової техніки InterLux розширив асортимент продукції та збільшив доходи на 30%



1

Час доставки зріс
із 35 до 90 днів

Фабрики у Китаї змінили
умови передоплати

Утворився брак
обігового капіталу



2

Done профінансував
5 угод на **\$500 тис.**

Забезпечив повний
логістичний супровід

3

Клієнт **закрив дефіцит**
ліквідності та забезпечив
стабільність бізнесу

Обіг та прибуток збільшилися
на **30%**



Імпортёр медичного обладнання зіштовхнувся із шахрайством, рік не мав капіталу, і **перезапустився з Done**



1

Виник ризик зупинки діяльності
через шахрайські дії
постачальників

Близько **\$1 млн вибуло з
обороту** — кошти
перерахували, а товар не
отримали



2

Done профінансував
3 угоди на \$87 тис.

Забезпечив **повний супровід
логістики**

3

Компанія закрила валютні
ризики, виконала контракти,
зберегла команду.

Бізнес **повернувся до
стабільної діяльності
та зростання**



Розробник енергетичних рішень «під ключ» через різке зростання попиту **відчув дефіцит капіталу** та **залучив фінансування Done**

atmosfera

1

Різко зріс попит на енергетичні рішення — **виник дефіцит оборотного капіталу**

Банківського фінансування недостатньо



2

Done доповнив логістичну співпрацю фінансовим рішенням та надав **фінансування без застави**

Відкрив доступ **до додаткового оборотного капіталу**

3

Компанія не виводила власні обігові кошти з обігу та отримала **ресурс для масштабування**

Очікує зростання обороту на **+30%**



Що далі?

1

Знайомство

Запрошуємо на стенд
1С-F-24 або сайт для
онлайн-консультації

finance.done.partners



2

Отримайте консультацію

Менеджер підготує
індивідуальне рішення
для вашого бізнесу



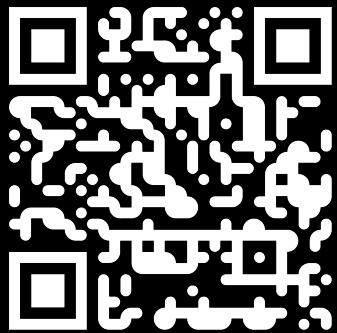
3

Підпишіть контракт на фінансування

І починаємо співпрацю
для розвитку вашого
бізнесу



Фінансування імпорту під заставу товару? **Done**



finance.done.partners

