

# Як масштабувати будівельний бізнес у часи турбулентності?



Фінансування імпортерів

# Наприклад, ви дистриб'ютор підлогового покриття



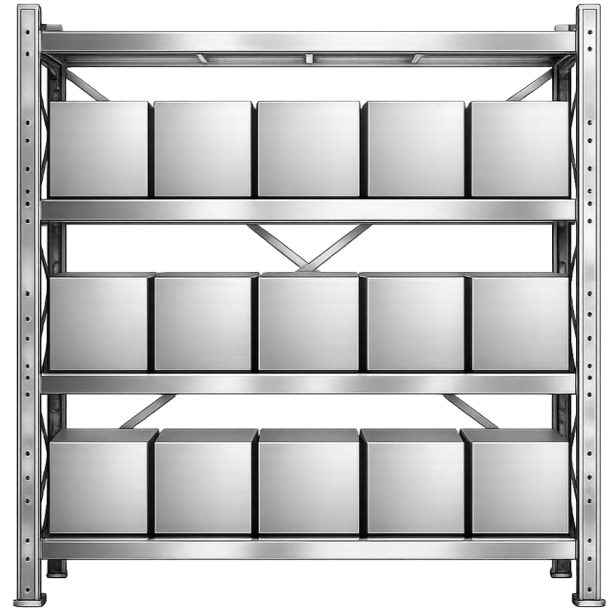
Ринок зрозумілий

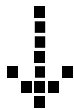
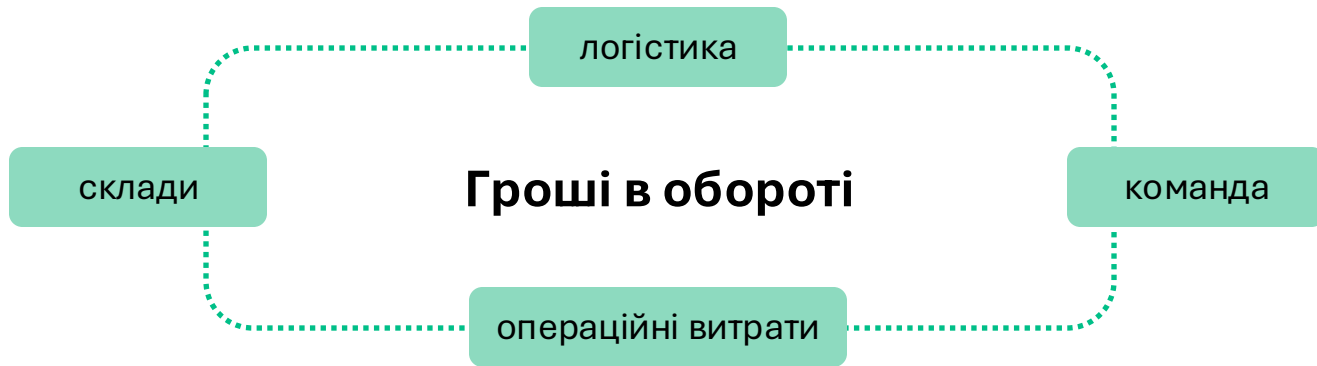


Продажі стабільні



Бізнес працює в плюс





**Це бізнес, який думає про ріст**

# Попереду компанія бачить можливості

**Відновити  
постачання певної  
номенклатури**



**Закрити попит, який зараз  
іде до конкурентів**



**Замовити  
додатковий  
контейнер**



Це логічний крок у стабільному бізнесі.

# Де виникає напруга?



Щоб замовити контейнер,  
потрібно:

- оплатити товар наперед
- профінансувати логістику й митницю
- зафіксувати валютну ціну
- чекати продажу після приходу товару

Гроші з обороту треба витягнути зараз.  
Повернуться вони потім.

# Внутрішній конфлікт бізнесу

Компанія стоїть перед вибором:



Або вийняти гроші  
з операційки



Або не масштабуватися і  
залишитись у «комфортній  
стабільності»



**Виникає потреба  
в обігових коштах  
у момент росту**

# Чому не хочеться чіпати оборотку?

Оборотні кошти вже працюють:



Щоденні витрати



Виплати команді



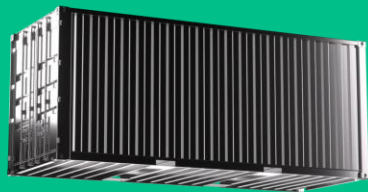
Склад



Поточні продажі

# Компанія йде за фінансуванням під конкретну задачу

Додатковий  
контейнер



Під конкретну  
номенклатуру



З чітким  
циклом продажу



Гроші потрібні тимчасово. Під зрозумілу логіку.



# Done підключається саме в цій точці



Фінансуємо закупівлю  
додаткового контейнера



Не забираємо оборотний  
капітал з операційного бізнесу



Враховуємо реальний  
цикл імпорту і продажу



Доповнюємо фінансову  
модель компанії



# Чому нам довіряють?

**\$315** млн

Річний обіг



Швейцарська інвестиційна  
компанія

**1808**

Заводів-постачальників  
у 2025 році

**2011**

Працюємо в логістичному  
бізнесі з 2011

**417**

Клієнтів за 2025 рік



Фінансовий партнер Done  
має ліцензію НБУ



# Що отримує бізнес?

1



Зберігає фінансову  
стабільність

2



Закриває попит без  
касових розривів

3



Більше обігових=  
більше прибутку

4



Повний супровід  
імпорту

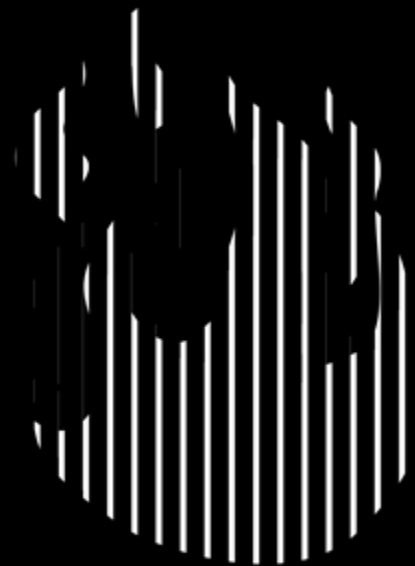
5



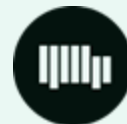
Відновлює постачання  
потрібної номенклатури

Ріст відбувається  
без ризику «просісти»  
в основному бізнесі

**Як це  
працює?**



# Процес фінансування без застави



## Виробник

Done купує товар у виробника та забезпечує його логістику в Україну.

## Done

## Імпортер

Дистриб'ютор викуповує товар в Україні одразу або частинами.



# Що далі?

1

## Знайомство

Запрошуємо на стенд  
Done **3-E4** або на **сайт** для  
онлайн-консультації

[finance.done.partners](https://finance.done.partners)

2

## Отримайте консультацію

Менеджер обговорить  
індивідуальне рішення для  
вашого бізнесу

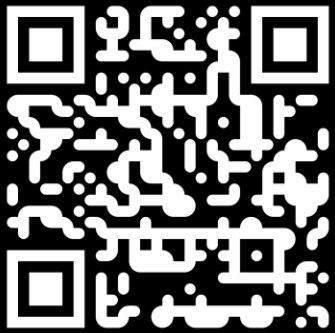
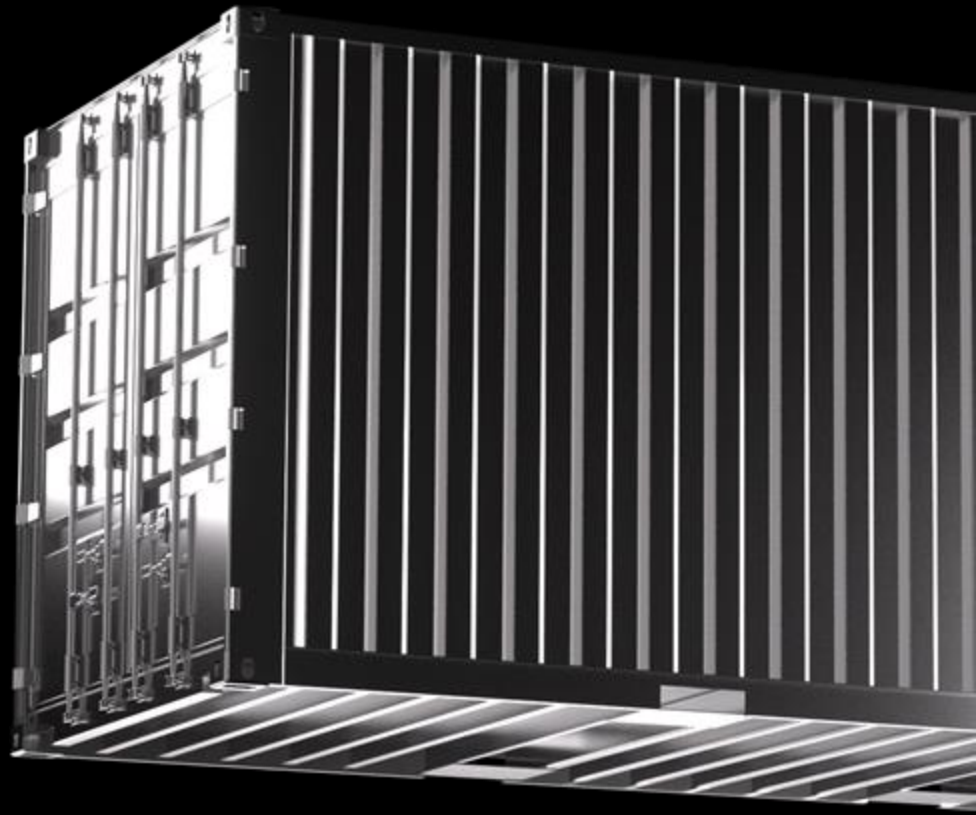
3

## Підпишіть контракт на фінансування

І починаємо співпрацю для  
розвитку вашого бізнесу



# Фінансування імпорту під заставу товару? **Done**



[finance.done.partners](https://finance.done.partners)