

АНАЛІТИЧНЕ ДОСЛІДЖЕННЯ · 2026 · Techosystem x Forbes Ukraine

ДОСЛІДЖЕННЯ АКСЕЛЕРАТОРІВ

ХТО БУДУЄ УКРАЇНСЬКУ СТАРТАП-ЕКОСИСТЕМУ

Перше масштабне незалежне дослідження 22 акселераційних програм, що формують технологічний ландшафт України

22 програми · 78 когорт · 1489 стартапів-випускників

Дисклеймер

Це дослідження є аналітичним матеріалом, підготовленим на основі даних, наданих безпосередньо акселераторами у відповідь на структуровану анкету. Дані не були незалежно верифіковані третьою стороною. Деякі показники можуть містити розбіжності через відмінності у методології обліку різних програм. Матеріал не є рекомендацією щодо вибору акселератора або інвестиційною порадою.

Ми не ставили за мету скласти остаточний «вердикт» — кожен акселератор вирішує різні завдання і працює з різними стадіями розвитку стартапів. Натомість ми прагнули дати засновникам, інвесторам та партнерам об'єктивний інструмент для орієнтування в екосистемі.

Рейтинг акселераторів, заснований на кількісних показниках із застосуванням методу нормалізації, публікується окремо — Forbes Ukraine в журналі та на сайті.

Ринок у розрізі дослідження

Повномасштабне вторгнення 2022 року не зупинило українські стартапи — воно змінило логіку їхнього народження. Поки частина стартапів евакуювалась, а інвестори призупинили активність, акселератори залишились єдиним структурованим інститутом підтримки ранніх стадій в умовах, коли традиційний венчурний ринок фактично завмер.

Станом на 2026 рік картина принципово інша. 22 акселераційні програми, охоплені цим дослідженням, провели щонайменше дев'ять когорт після лютого 2022-го в межах найбільш активних учасників, залучили тисячі заявок від стартапів та випустили сотні команд. Частина з них вже залучила венчурне фінансування. Частина — досі в пошуках першого клієнта. І те, і інше — закономірно для екосистеми, що будується в умовах активної фази війни.

Це перше комплексне незалежне дослідження, яке дає детальний зріз українського ринку акселерації: хто ці програми, як вони влаштовані, що реально дають стартапам і чому їхній вплив на екосистему набагато ширший, ніж підсумкові цифри залученого фінансування.

Чому акселерація в Україні — це окремий випадок

Глобальна акселераційна модель, що склалась після 2005 року завдяки Y Combinator і виходу Techstars, передбачає кілька умов: стабільне операційне середовище, активний венчурний ринок на ранніх стадіях, мобільність засновників і доступ до міжнародних ринків. Україна не має жодної з них у повному обсязі.

Чоловіки-засновники не можуть вільно виїхати за кордон. Традиційний венчурний ринок на ранніх стадіях в Україні ніколи не був розвиненим, а після 2022 року скоротився ще більше. Сама концепція «виходу на ринок» у воєнних умовах набуває принципово нового значення: для одних стартапів ринок — це Польща чи Нідерланди, для інших — Збройні Сили України.

Саме тому акселератори в Україні адаптують їх під принципово інші обставини. Ця адаптація видна в усьому: у географічному фокусі програм, у виборі між equity та non-equity моделями, у тематичних пріоритетах і в тому, кого взагалі береться готувати кожна програма.

«Залучення інвестицій, вихід на нові ринки, масштабування команди» — ці три виклики, названі випускниками переважної більшості досліджених програм, не є класичними підприємницькими труднощами. В умовах 2022–2026 рр. кожен з них набуває окремого виміру складності, якого не знають їхні ровесники у Варшаві чи Лондоні.

Методологія

Дослідження охоплює 22 акселераційні програми, пов'язані з Україною: зареєстровані або операційно присутні в країні, або спеціально орієнтовані на українські стартапи. Дані зібрано шляхом прямого анкетування — кожна програма заповнювала структуровану форму з понад 100 запитань. Звітний горизонт: когорти після 24 лютого 2022 року.

Первісна концепція рейтингування передбачала зважену модель оцінки з п'ятьма ключовими метриками: фінансування після програми (вага 0,30), рівень виживання стартапів (0,20), нетворк партнерів (0,10), мережа іноземних менторів (0,10) та фінансування під час програми (0,30). Сума ваг давала загальний бал на основі внеску кожного критерію.

Однак при переході до фінальних розрахунків виявилась системна проблема: дані мають надзвичайно широкий розкид і сильну асиметрію. Окремі програми демонстрували показники, що на порядок перевищують медіану вибірки. Застосування ваг у такому середовищі лише підсилювало б структурну нерівність між типами програм.

Нормалізація без додаткових ваг дозволяє переводити кожен показник у шкалу для порівняння від 0 до 10, де 10 — найкращий результат у вибірці за цим критерієм. Програма з найвищим рівнем виживання стартапів отримає максимальний бал незалежно від абсолютних обсягів фінансування. Такий підхід дозволяє порівнювати несхожі програми чесніше, не дозволяючи одній метриці-аутлаєру поглинати весь рейтинг.

До окремої категорії «Emerging» віднесено три програми: WinWin Deep Tech Accelerator, Forvis Mazars Xfactory Ukraine та Fozzy Venture Studio. Вони або не мають когорт із 24-місячним горизонтом, або ще не накопичили достатньої часової дистанції для повноцінної оцінки довгострокових результатів.

Рейтинг, побудований на цій методології, публікується Forbes Ukraine. У цьому дослідженні — якісний аналіз та детальне профілювання кожного учасника.

Статистика, що надихає

>\$5Mпідтверджених
інвестицій залучили
стартапи**78**когорт проведено після
24.02.2022**+1000**українських
стартапів-випусників
після 2022**>\$1M**фінансування залучено
під час програм

Попит на структуровану підтримку серед українських стартапів не скоротився після початку повномасштабного вторгнення — він зріс. Програми фіксують від кількох десятків до понад 700 заявок за цикл (у найбільших випадках). При цьому рівні конверсії — від заявки до зарахування — залишаються жорсткими: більшість програм відбирає від 5% до 15% аплікантів.

Вживання стартапів після програм залишається нерівномірним та значною мірою визначається стадією входу. Програми для найранніших стадій (ідея) фіксують нижчі показники 24-місячного виживання — це глобальна норма для венчурного ринку. Equity-програми як правило демонструють вищу суму залученого фінансування після завершення — логічно, оскільки вони відбирають більш зрілі команди.

Equity vs Non-Equity

Одна з ключових структурних ліній поділу українського ринку акселерації — відношення до капіталу. З 22 досліджених програм більшість працює за non-equity моделлю. Це не відображає «відсталість» ринку — навпаки, це раціональна відповідь на конкретний контекст.

Non-equity моделі переважно фінансуються з грантів, корпоративних бюджетів або державної підтримки. Вони можуть дозволити собі підтримувати стартапи на найбільш ризикових стадіях — там, де equity-інвестор ще не готовий заходити. Equity-програми концентруються на більш зрілих командах і глобально конкурентних нішах.

Equity-програми у вибірці:

- ReaktorX — 3–5%, фокус на U25-засновниках із СЕЕ з виходом до Сан-Франциско
- MITS Accelerator — 6–10%, defense tech, модель у стилі Y Combinator
- Startup Wise Guys — 6–10%, 460+ інвестицій по всій Європі та Африці
- ID Accelerator — 6–10% (гібрид equity/non-equity)
- YEP Accelerator — ≤2%, американський трек, фокус на фандрейзингу
- Mission Possible — ≤2%, 20-тижнева execution-програма
- Sikorsky Challenge Ukraine — 3–5%, гібридна модель (equity + non-equity треки)

Показово: навіть equity-програми в Україні тяжіють до символічно невисоких часток (≤5%) або гібридних моделей — на відміну від класичного УС (~7%) чи Techstars (~6%). Це свідчить про конкурентне середовище та розуміння того, що надмірне розмивання частки на ранніх стадіях відлякує подальших інвесторів.

Профілі програм

Нижче представлені детальні профілі всіх 22 учасників дослідження, відсортованих за алфавітом. Акцент — на реальній функції кожної програми в екосистемі та на тому, чим вона відрізняється від інших.

1. 1991 Accelerator

Тип	Тривалість	Стадія	Гео
Non-equity	10–12 тижнів	Pre-seed → Scaling	Глобальний

Десять років на ринку — і найбільший масштаб серед суто українських програм. 1991 Accelerator — це не просто програма, це інфраструктура: офіси в Лондоні та Києві, власний венчурний фонд 1991 Ventures для follow-on фінансування, партнерства з EBRD, Google та Урядом Великобританії. Після 2022 року акселератор провів 9 когорт, через які пройшли 179 українських стартапів. Серед заявок на когорти після 2022-го — понад 2 170, що є одним із найвищих показників у вибірці й свідчить про сильний бренд і довіру ринку. Загальна сума залученого alumni фінансування перевищує \$50 млн. Унікальна позиція 1991 — у поєднанні investment readiness підходу зі справжнім двостороннім нетворком: до 30 іноземних та до 20 українських експертів на програму, понад 100 партнерів в Україні та 50+ міжнародних.

Сильні сторони

- Власний венчурний фонд 1991 Ventures — можливість follow-on фінансування для найкращих випускників
- Фізична присутність у Лондоні та Києві — реальний двосторонній нетворк на двох ринках
- Найбільша кількість заявок у вибірці (2323+ після 2022) — свідчення репутації та довіри ринку

2. BGV Hardware Accelerator

Тип	Тривалість	Стадія	Гео
Non-equity	16 тижнів	Ідея	Україна

Програма від Житомирської політехніки за підтримки інвестиційної компанії BGV Group Management — приклад регіональної ініціативи, яка прагне вийти за межі столичної акселераційної орбіти. Перша когорта: 6 команд, які отримали гранти до 3 000 євро на закупівлю обладнання та доступ до університетських потужностей для розробки і тестування. 43 заявки на першу когорту при 6 місцях — конкурс є, і для регіону він значущий. BGV вирізняється серед університетських програм реальним hardware-фокусом та інституційним зв'язком з інвестиційною компанією.

Сильні сторони

- Реальний апаратний фокус із доступом до університетського обладнання — рідкість для регіональних програм
- Прямий зв'язок із інвестиційною компанією BGV Group Management
- Грантове фінансування (до €3 000) на матеріальну розробку MVP

3. Challenger Accelerator

Тип	Тривалість	Стадія	Гео
Non-equity	15 тижнів	Pre-seed → Seed	Глобальний / Україна

Заснований Харрі Таллінном і Юрієм-Володимиром Блавтом, Challenger Accelerator демонструє цікаву еволюцію: перші когорти мали ширший регіональний фокус, але четверта (поточна)

повністю орієнтована на українські команди у сферах HealthTech, EduTech та AI. Ключове конкурентне позиціонування — двосторонній matching менторів і стартапів. Перша когорта: \$1 340 000 залученого фінансування у 0–12 місяців після завершення плюс кілька нерозкритих раундів. Рівень виживання через 24 місяці — 7 із 11 стартапів.

Сильні сторони

- Двосторонній matching менторів — підвищує якість менторських стосунків проти стандартного призначення
- Міжнародний пул менторів із 70% іноземців — рідкість серед суто українських програм
- Гнучка адаптація програми під специфічні запити кожної команди

4. Fozzy Venture Studio

Тип	Тривалість	Стадія	Гео
Non-equity (Emerging)	24 тижні	Pre-seed → Seed	Україна

Fozzy Venture Studio — корпоративна акселераційна програма Fozzy Group, одного з найбільших рітейл-конгломератів України (мережі Сільпо, Форс, Le Silpo та інші). Дві завершені когорти, 11 українських випускників, 138 заявок за 24 місяці. Алгоритм: відбір → підготовка до пілоту → пілотування в реальному середовищі → Demo Day. Серед реальних результатів — комерційні відносини з випускниками AskFor та Obriv. Програма класифікується як Emerging.

Сильні сторони

- Пілотування в реальному середовищі Fozzy Group з справжнім ринковим тестом
- Прямий доступ до корпоративного клієнта з Day 1 програми
- Зростаючий попит: 91 заявка за останні 12 місяців при 22 зарахованих за всю історію

5. Forvis Mazars Xfactory Ukraine

Тип	Тривалість	Стадія	Гео
Non-equity (Emerging)	20 тижнів	Pre-seed → Scaling	Глобальний

XFactory Ukraine — українська версія корпоративної програми Forvis Mazars, глобальної мережі аудиту та консалтингу з 40 000+ спеціалістами у понад 100 країнах. Перша когорта в Україні випустила 7 стартапів у кінці 2025 — і всі 7 наразі активні (100% виживання у першому батчі). Цінність XFactory — у доступі до корпоративної експертизи: структурування компанії, міжнародне оподаткування, комплаєнс, аудит, фінансова звітність.

Сильні сторони

- 100% виживання стартапів першої когорти через 24 місяці
- Доступ до глобальної мережі Forvis Mazars у 100+ країнах — унікальний для ринку України
- Експертиза з корпоративної структуризації, податків та комплаєнсу — рідкість у традиційних програмах

6. Greencubator (GCIP 2 Advanced Accelerator)

Тип	Тривалість	Стадія	Гео
Grant-based	24–26 тижнів	Seed → Scaling	Україна

Єдина в Україні акселераційна програма під безпосередньою егідою UNIDO (Організація ООН з промислового розвитку) та фінансуванням GEF (Глобальний екологічний фонд). GCIP 2 Advanced Accelerator фокусується на cleantech та клімат-технологіях. Перша когорта: 16 випускників,

грантовий фонд \$160 000 при загальній вартості програми \$78 000. Тривалість до 26 тижнів є найбільшою у вибірці серед non-equity програм.

Сильні сторони

- Єдина в Україні програма під егідою ООН/UNIDO у сфері cleantech
- Грантовий фонд \$160 000 на когорті — один з найвищих прямих фінансових вкладів у вибірці
- Адаптивна програма: теми та ментори підбираються під реальні запити конкретної когорти

7. ID Accelerator

Тип	Тривалість	Стадія	Гео
Non-equity / Equity (6–10%)	6 тижнів	Ідея → Seed	Глобальний

ID Accelerator — наймолодша програма у дослідженні з повними даними. Її відмінність — founder-centric підхід: програма фокусується не лише на ідеї чи MVP, але й на особистості самого засновника. 30+ годин індивідуальної роботи з менторами, постійна підтримка операційного директора. Перша когорта: 20 стартапів, 13 активних через 24 місяці, понад \$300 000 залученого фінансування.

Сильні сторони

- Founder-centric підхід — 30+ годин індивідуальної роботи з менторами на кожного учасника
- Гнучка гібридна модель (equity/non-equity) залежно від профілю стартапу
- \$300 000+ залученого фінансування вже після першої когорти

8. IdeasLab

Тип	Тривалість	Стадія	Гео
Non-equity (університетський)	13 тижнів	Ідея	Україна

Програма на базі Українського католицького університету (УКУ) — один із найяскравіших прикладів того, як університетська акселерація може мати глобальні зв'язки при локальному фокусі. IdeasLab орієнтований виключно на студентів і пропонує перший безпечний крок у підприємстві: менторська спільнота з 80+ активними учасниками, доступ до партнерського університету в США (Notre Dame University), грант до 200 000 гривень. 7 когорт після 2022 року, 52 випускники, 784 заявки.

Сильні сторони

- Партнерство з Notre Dame University (США) — прямий міст для студентів до американської академічної екосистеми
- 80+ активних менторів у спільноті — один з найбільших менторських пулів серед університетських програм
- Грант до 200 000 грн для кращих команд — реальна фінансова підтримка на найранніших стадіях

9. Impact Business Accelerator

Тип	Тривалість	Стадія	Гео
Non-equity	16 тижнів	Seed → Scaling	Україна

Ініційований ГО «Імпакт Форс» у партнерстві з SiLab Ukraine та Ukrainian Social Venture Fund, Impact Business Accelerator займає унікальну нішу на перетині комерційного зростання та

вимірюваного соціального впливу. Три когорти, 109+ випускників, 100% українські команди. Учасники виходять із програми з готовою impact-стратегією та конкретними інструментами для вимірювання нефінансових результатів. В когорті 2023 року (40 стартапів): 30 з 30 залишались активними через 24 місяці.

Сильні сторони

- Єдина програма у вибірці з фокусом на impact-економіці та вимірюванні соціального впливу
- Партнерство з Мінцифро — системна інституційна підтримка
- 30 з 30 стартапів активні через 24 місяці у когорті 2023 року

10. ISE Corporate Accelerator

Тип	Тривалість	Стадія	Гео
Non-equity	12+ тижнів	Pre-seed → Scaling	Глобальний

ISE Group — інноваційний think tank та ecosystem builder із офісами в Києві, Варшаві та Вашингтоні. Визнання Financial Times у 2025 та 2026 роках як інноваційного центру є вагомим зовнішнім сигналом якості. За рейтингом Financial Times 2026 — топ-30 найактивніших акселераторів Європи та перше місце за активністю в Польщі. ISE акредитований як навчальний партнер для європейських DeepTech стартапів. Окремим досягненням є партнерство з Google: ISE ініціювала грантову програму підтримки українських стартапів, яка отримала понад \$100 млн фінансування.

Сильні сторони

- Присутність у трьох юрисдикціях (Україна, Польща, США) — реальний доступ до трьох різних ринків
- Визнання Financial Times як інноваційного центру у 2025 та 2026 роках
- 50+ партнерів як в Україні, так і міжнародно — один із найширших партнерських нетворків у вибірці

11. KSE Startup Ecosystem

Тип	Тривалість	Стадія	Гео
Non-equity	16–24 тижні	Ідея	Україна

KSE Startup Ecosystem — офлайн-інкубатор, побудований за методологією MIT Disciplined Entrepreneurship (24 кроки). Дві когорти після 2022 року, 64 випускники, 483 заявки. 346 зарахованих при 64 випускниках свідчить про значний відсів під час програми — для методології, що робить акцент на реальному прогресі, а не просто завершенні курсу, це може бути ознакою якості відбору. Залучено \$371 000 фінансування alumni.

Сильні сторони

- Методологія MIT Disciplined Entrepreneurship (24 кроки) — системний підхід із чіткою траєкторією
- 483 заявки на 2 когорти — один із найвищих показників інтересу для університетської програми
- Офлайн-формат із глибоким менторством від практикуючих підприємців та KSE-спільноти

12. MITS Accelerator

Тип	Тривалість	Стадія	Гео
Equity (6–10%)	26 тижнів	Pre-seed → Scaling	Глобальний

MITs Accelerator — 6-місячна програма у стилі Y Combinator для українських defense tech стартапів, реалізована у партнерстві з American University Kyiv засновниками Пеппі Бойлом, Антоном Мельником, Денисом Гураком та Аліною Ловчиновською. Defense tech — найспецифічніша ніша серед усіх досліджених програм. Тривалість 26 тижнів є найдовшою серед equity-програм у вибірці. Із 20 зарахованих — 12 випускників у двох когортах. 100% survival rate у відстежуваній когорті за 24 місяці.

Сильні сторони

- Єдина спеціалізована equity-програма для defense tech стартапів у вибірці
- Акселерація як точка входу до екосистеми MITs Capital — з перспективою follow-on фінансування
- Практична підтримка з питань експорту та міжнародної сертифікації defense-рішень

13. Mission Possible

Тип	Тривалість	Стадія	Гео
Equity (≤2%)	20 тижнів	Pre-seed	Україна

Mission Possible Acceleration — заснований Святком Святненком — позиціонується як execution-орієнтована програма. Двотижневі спринти з чіткими цілями щодо продукту, клієнтів і доходу; регулярні стендапи та стратегічні сесії з EIR. Три завершені когорти, 55 українських випускників, \$1,62 млн залученого фінансування. У першому батчі 25 000 USD залучили у 0–12 місяців, і ще 895 000 USD — у 12–24 місяці після завершення.

Сильні сторони

- Execution-формат із двотижневими спринтами — культура accountability та реального темпу
- 80+ менторів та 150+ інвесторів в екосистемі програми
- Партнерство з Saïd Business School (University of Oxford) для доступу до академічної мережі

14. Radar Tech

Тип	Тривалість	Стадія	Гео
Non-equity	12–24 тижні	Ідея → Seed	Україна / Регіональний

Radar Tech заснований у 2016 році як перший корпоративний акселератор в Україні. 15 когорт, 500+ випускників за всю історію, 9 когорт і 800 заявок після 2022 року. Ключова модель — відкриті інновації: корпоративні партнери формулюють конкретні бізнес-задачі, стартапи пропонують рішення та отримують можливість пілотування у реальному корпоративному середовищі. Мережа 50+ корпоративних партнерів в Україні є реальним активом.

Сильні сторони

- Перший корпоративний акселератор України (2016) — найдовша інституційна пам'ять у сегменті
- Модель відкритих інновацій: реальні корпоративні задачі + пілотування у середовищі клієнта
- 50+ корпоративних партнерів в Україні — найбільша корпоративна мережа у вибірці

15. ReaktorX

Тип	Тривалість	Стадія	Гео
Equity (3–5%)	6 тижнів	Ідея → Pre-seed	Регіональний (CEE)

ReaktorX принципово відрізняється від інших досліджених програм: вона регіональна (CEE), орієнтована виключно на засновників до 25 років і включає реальне переміщення до Сан-Франциско. Інвестиція \$50 000 (за нової формули) в кожен відібрану команду, 2 тижні в

одному з міст CEE та 1 місяць у SF — без структурованої програми, лише пошук клієнтів. «Sink or swim» — так сама програма описує свій підхід.

Сильні сторони

- \$50 000 прямої інвестиції в кожен відібрану команду — без лекцій, одразу гроші та ринок
- Реальний місяць у Сан-Франциско з фокусом виключно на залученні перших клієнтів
- Партнерство з Європейським посольством стартапів для доступу до CEE-екосистеми

16. Sikorsky Challenge Ukraine

Тип	Тривалість	Стадія	Гео
Equity (3–5%) / Non-equity (гібрид)	8 тижнів	Ідея → Scaling	Глобальний

Відкрита інноваційна екосистема, заснована Інною Малюковою, Ігорем Пеєром та Олексієм Струцинським. Sikorsky Challenge Ukraine — мабуть, найбільш гібридний учасник дослідження: поєднує різні типи треків (equity та non-equity), різні стадії та широку коаліцію учасників — університети, наукові установи, корпорації, фонди, громадські організації та органи влади. 12 когорт за всю історію з понад 1 000 загальних учасників.

Сильні сторони

- Найширше коаліційне партнерство у вибірці: університети, корпорації, фонди, держава та громадські організації
- Унікальна модель «навчання під замовника / виробника / інвестора» — три різних трека в одній системі
- Зв'язок із мережею 28+ університетів для комерціалізації академічних R&D

17. Startup Incubator Одеської Політехніки

Тип	Тривалість	Стадія	Гео
Non-equity (університетський)	15 тижнів	Ідея → Pre-seed	Україна

Startup Incubator Одеської політехніки — структурний підрозділ університету з 14 завершеними когортами та 138 випускниками за всю історію. Присутність програми в дослідженні є важливою з точки зору регіональної репрезентативності: Одеса — один із ключових міст при формуванні розподіленої, а не лише київсько-центричної стартап-екосистеми.

Сильні сторони

- 14 завершених когорт — один із найдовших треків серед університетських програм вибірки
- Регіональний якір для стартап-екосистеми Одеси
- Інноваційне та інформаційно-комунікативне середовище для взаємодії між наукою та підприємництвом

18. Startup Wise Guys

Тип	Тривалість	Стадія	Гео
Equity (6–10%)	14 тижнів	Pre-seed → Scaling	Глобальний

Заснований у 2012 році, Startup Wise Guys є одним із найбільш активних акселераторів у Європі та Африці: 460+ інвестицій у стартапи з понад 60 країн, офіси в Таллінні, Мілані, Більбао та Малазі. 52 когорти, 436 випускників, 16 — у когортах після 2022-го. Фокус на B2B SaaS, Fintech,

cybersecurity, XR, sustainability, web3 та Proptech. Унікальність — у вертикально-фокусованих спринтах: Market Engineering Sprint, Sales Sprint, Product Sprint.

Сильні сторони

- 460+ інвестицій у 60+ країнах — найбільший міжнародний інвестиційний трек у вибірці
- Вертикально-фокусовані спринти (Market Engineering, Sales, Product) — структурована глибина замість широкої освіти
- Чітка вертикальна спеціалізація (B2B SaaS, Fintech, Cybersecurity) — відповідний менторський пул

19. Стартап Школа KNEU

Тип	Тривалість	Стадія	Гео
Non-equity (університетський)	8–9 тижнів	Ідея → Pre-seed	Глобальний

Startup School KNEU від Київського національного економічного університету фокусується виключно на студентах, школярах та аспірантах. 5 когорт, 40 випускників загалом, 4 когорти після 2022-го, 39 українських випускників. Три найкращих проекти фінансуються з Фонду розвитку проектів — прямий інструмент стимулювання найбільш перспективних команд. 13 корпоративних партнерів в Україні та 35 українських менторів.

Сильні сторони

- Фонд розвитку проектів — три кращих команди отримують пряме фінансування за результатами Demo Day
- Фокус виключно на студентах/школярах/аспірантах — охоплення найбільш ранньої підприємницької аудиторії
- 35 практикуючих менторів на програму для університетського формату — вище за середнє у вибірці

20. Tech StartUp School

Тип	Тривалість	Стадія	Гео
Non-equity (університетський)	12 тижнів	Ідея → Scaling	Україна

Tech StartUp School при Львівській політехніці — одна з небагатьох університетських програм, що декларує роботу з командами від стадії ідеї аж до масштабування. Доступ до інженерних лабораторій, біолабораторій та робототехнічного обладнання є реальною матеріальною перевагою для hard-tech стартапів. 3 когорти після 2022-го, 300 заявок, 50 випускників. 15–30 українських та 10–15 іноземних експертів на програму.

Сильні сторони

- Доступ до інженерних, біо- та робототехнічних лабораторій — матеріальна перевага для hard-tech команд
- 10–15 іноземних експертів на програму — один із найвищих міжнародних показників серед університетських програм
- 20 корпоративних партнерів для університетського формату — сильна бізнес-залученість

21. WinWin Deep Tech Accelerator

Тип	Тривалість	Стадія	Гео
-----	------------	--------	-----

Non-equity (Emerging)	12 тижнів	Pre-seed	Україна
------------------------------	------------------	-----------------	----------------

WinWin Deep Tech Accelerator від AI HOUSE — перша програма організації у сфері deep tech, що еволюціонувала у Hardware Edition. 8 випусників, фокус на AgriTech, Cybersecurity, Autonomous Systems, Robotics, BioTech та Quantum Computing. Програма створена за підтримки Міністерства цифрової трансформації України. 70 заявок на 8 місць свідчать про значний конкурс для нішевої програми.

Сильні сторони

- Державна підтримка Мінцифрою — інституційний сигнал щодо пріоритетності deep tech напрямку
- 70 заявок на 8 місць — конкурс 1:9, один із найвищих у вибірці для нішевої програми
- 27 спікерів та 15 менторів із топових tech-компаній для спеціалізованої програми

22. YEP Accelerator

Тип	Тривалість	Стадія	Гео
Equity (≤2%)	12–14 тижнів	Pre-seed → Seed	Глобальний

YEP Accelerator, заснований Андрієм Заїкіним, — приклад успішного поєднання малої equity-частки (≤2%) із серйозним фандрейзинговим нетворком. 6 когорт, 49 українських випусників, \$2,8 млн залученого фінансування alumni після 2022 року. 708 заявок після 2022-го. Три стовпи унікальності YEP: висока кількість зустрічей з інвесторами (Україна, Європа, США); адаптація програми під кожен стартап; американський трек із теплими інтро до менторів та клієнтів у США. Нетворк із 76 міжнародних фондів-партнерів. Переможець Demo Day отримує \$25 000 non-equity.

Сильні сторони

- 76 міжнародних фондів-партнерів — найбільша інвестиційна мережа у вибірці
- Американський трек із теплими інтро до менторів, інвесторів та клієнтів у США
- \$25 000 non-equity для переможця Demo Day — реальний фінансовий стимул всередині програми

Зведена характеристика учасників

Таблиця нижче містить стислий профіль кожної програми. Emerging-статус відображає обмеженість часового горизонту для оцінки довгострокових результатів, а не якість програми.

Акселератор	Тип	Стадія	Тривалість	UA alumni	Когорт	Гео фокус
1991 Accelerator	Non-equity	Pre-seed → Scale	10–12 тиж.	179	9	Глобальний
BGV Hardware Accelerator	Non-equity	Ідея	16 тиж.	6	1	Україна
Challenger Accelerator	Non-equity	Pre-seed → Seed	15 тиж.	21	3	Глобальний / Україна
Fozzy Venture Studio	Non-equity (корп., Emerging)	Pre-seed → Seed	24 тиж.	11	2	Україна
Forvis Mazars Xfactory	Non-equity (корп., Emerging)	Pre-seed → Scale	20 тиж.	7	1	Глобальний
Greencubator (GCIP 2)	Grant-based	Seed → Scale	24–26 тиж.	16	1	Україна
ID Accelerator	Non-equity / Equity	Ідея → Seed	6 тиж.	13	1	Глобальний
IdeasLab	Non-equity (ун-т)	Ідея	13 тиж.	52	7	Україна
Impact Business Acc.	Non-equity	Seed → Scale	16 тиж.	109	3	Україна
ISE Corporate Acc.	Non-equity / корп.	Pre-seed → Scale	12+ тиж.	119	8	Глобальний
KSE Startup Ecosystem	Non-equity (ун-т)	Ідея	16–24 тиж.	64	2	Україна
MITS Accelerator	Equity (6–10%)	Pre-seed → Scale	26 тиж.	12	2	Глобальний
Mission Possible	Equity (≤2%)	Pre-seed	20 тиж.	55	3	Україна
Radar Tech	Non-equity (корп.)	Ідея → Seed	12–24 тиж.	95	9	Україна / Регіон
ReaktorX	Equity (3–5%)	Ідея → Pre-seed	6 тиж.	4*	3	Регіональний (CEE)
Sikorsky Challenge UA	Equity / Non-equity	Ідея → Scale	8 тиж.	40	8	Глобальний
Startup Incubator (ОПУ)	Non-equity (ун-т)	Ідея → Pre-seed	15 тиж.	—	1	Україна
Startup Wise Guys	Equity (6–10%)	Pre-seed → Scale	14 тиж.	16	23	Глобальний
Стартап Школа КНЕУ	Non-equity (ун-т)	Ідея → Pre-seed	8–9 тиж.	39	4	Глобальний
Tech StartUp School	Non-equity (ун-т)	Ідея → Scale	12 тиж.	50	3	Україна
WinWin Deep Tech Acc.	Non-equity (Emerging)	Pre-seed	12 тиж.	8	1	Україна
YEP Accelerator	Equity (≤2%)	Pre-seed → Seed	12–14 тиж.	49	6	Глобальний

Висновки дослідження

22 програми, 76 когорт, понад 9 000 заявок і 1 489 українських стартапів-випускників після 24 лютого 2022 року — ці цифри є свідченням того, що акселераційна інфраструктура України функціонує і розвивається навіть в умовах активного збройного конфлікту.

1

Спеціалізація стає стандартом, а не винятком

Серед досліджених програм дедалі чіткіше проявляється тренд на вертикальну спеціалізацію: defense tech (MITS), deep tech та hardware (WinWin), cleantech (Greencubator), impact-підприємництво (Impact Business Accelerator), корпоративне пілотування (Fozzy Venture Studio, Radar Tech). Горизонтальні програми залишаються кількісно домінуючими, але вузькоспеціалізовані формати демонструють вищу відповідність між потребами стартапу та ресурсами програми.

2

Університети формують фундамент, але потребують трекінгу

Щонайменше 7 із 22 програм пов'язані з університетами. Університетська акселерація виконує незамінну функцію: охоплює аудиторію, яка ще не готова до ринкових програм, формує підприємницьке мислення на найранніших стадіях. Водночас системна слабкість університетського сегменту — недостатній трекінг випускників, що унеможлиблює повноцінну оцінку їх довгострокового впливу на екосистему.

3

Non-equity домінує — і це відображення структури ринку

Більшість програм у дослідженні — non-equity, фінансовані переважно з грантів, корпоративних бюджетів або державної підтримки. Це не є ознакою слабкості ринку — це раціональна відповідь на відсутність розвиненого раннього венчурного капіталу в Україні. Non-equity програми здатні підтримувати стартапи там, де equity-інвестор ще не готовий входити.

4

Три системних виклики, що не змінюються

Незалежно від типу, стадії чи спеціалізації програми, випускники стикаються з трьома однаковими викликами: залучення фінансування, вихід на міжнародні ринки та масштабування команди. Найбільш ефективними виявляються програми, що безпосередньо підключають стартапи до інвесторського потоку, корпоративних клієнтів або міжнародних партнерів — тобто усувають дефіцит доступу, а не лише дефіцит знань.

5

Корпоративна акселерація як структурна відповідь на дефіцит першого клієнта

Fozzy Venture Studio та Radar Tech демонструють принципово різні, але споріднені підходи: корпорація відкриває своє операційне середовище для тестування стартап-рішень. Це якісно інша ціннісна пропозиція: не «ми навчимо вас, як продавати», а «ми надамо вам реального клієнта вже в рамках програми». В умовах, коли пошук першого B2B-контракту залишається найбільшим бар'єром для більшості стартапів, корпоративна акселерація має значний потенціал розвитку в Україні.

Справжнє питання не «чи є в Україні стартап-екосистема» — вона є, і це дослідження це підтверджує. Питання в тому, чи вдасться в найближчі 3–5 років побудувати структурний перехід від грантового до ринкового фінансування ранніх стадій. Відповідь на це залежить від інвесторів, держави та міжнародних партнерів не менше, ніж від самих акселераторів.

Дякуємо

Це дослідження буде щорічним. Якщо у вас є правки, зауваження або побажання — будемо раді їх почути.

Якщо ви акселератор із впливом на українську стартап-екосистему і не увійшли до першого дослідження — будемо раді бачити вас у наступному.

Стосовно усіх питань, звертайтеся:

contact@uatechecosystem.com