

OSHR

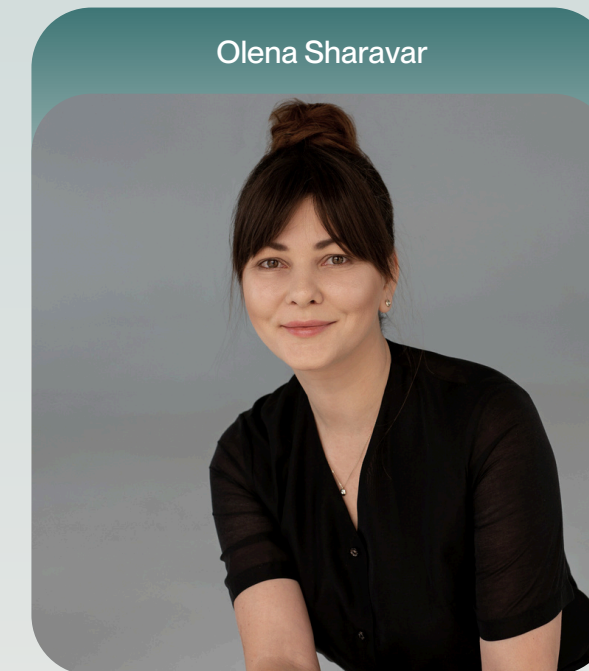
Olena Sharavar



Вітаю!
Це моя пропозиція
по співпраці з OSH ツ

Коротко про мене

- 15 років досвіду у корпораціях і стартапах
- 50+ годин фасилітації стратегій
- професійні сертифікати PMP, CSPO
- ex-PM у Vodafone, Volia, Deltabank, Edenlab
- проєкти від 50 людей в команді



Я вірю, що сучасні кризи формують нових підприємців й управлінців з еволюційною метою. Серед колег і клієнтів є спільне слово про мене - "структурованість".

Наши клієнти створюють міжнародні бізнеси

ed-tech

e-commerce

fin-tech

real estate

prop-tech

web

mobile

SaaS

About

OSH досліджує стратегії українського підприємництва, аналізує глобальні тенденції. А також підсилює команди власним ресурсом

маркетинг

digital

IT

продажі

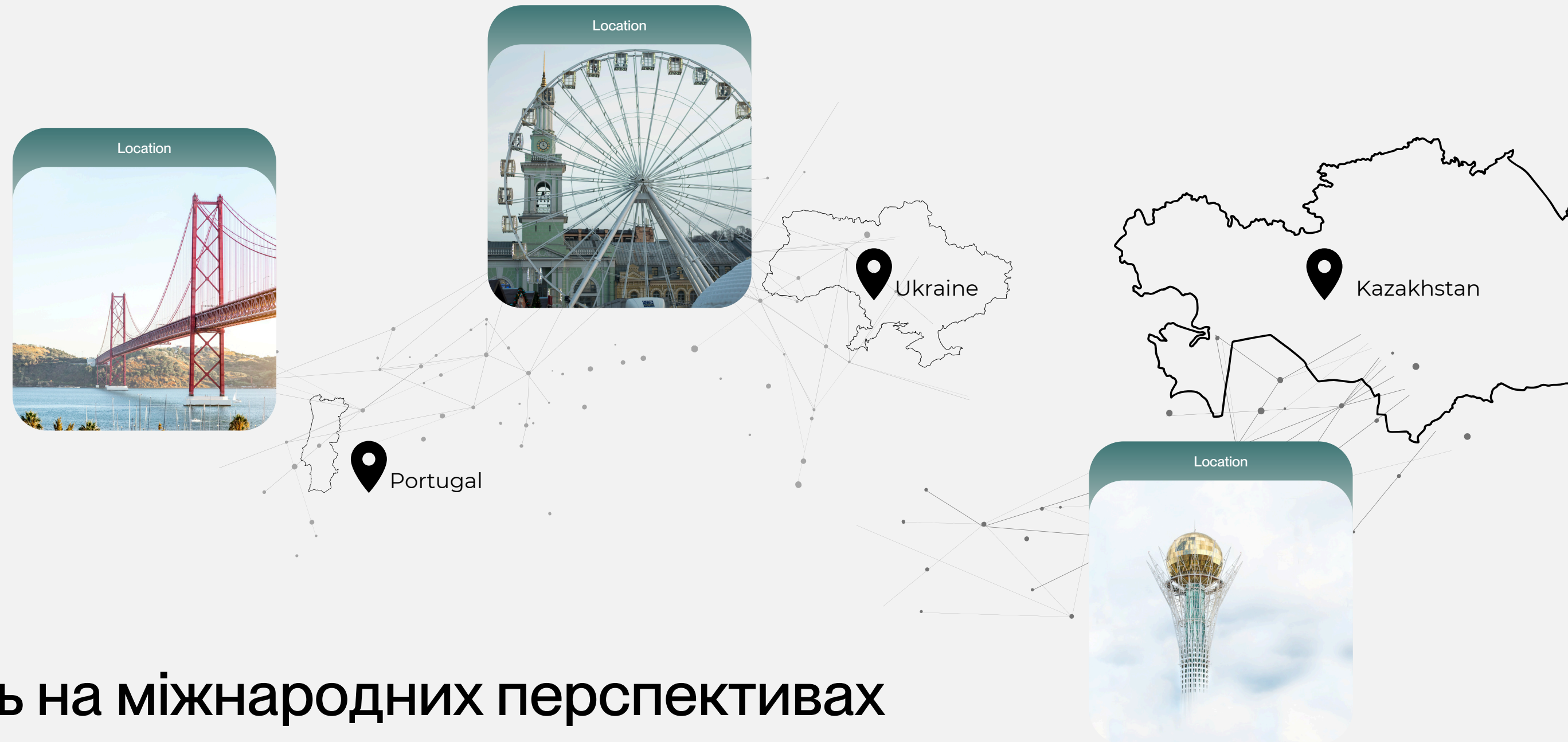
сервіс

управління проєктами та цифровими продуктами

організація бізнес-процесів і команд

BPM

CRM



**Ми фокусуємось на міжнародних перспективах
для бізнесу, продуктів та послуг
І фокусуємо інших**

Ми спеціалізуємось на **стратегуванні**,
налаштуванні команд і процесів,
а також знаємось на цифрових
продуктах і автоматизації

Безкоштовна консультація

Щоб сформувати потреби та запит для
ефективної співпраці

бріфування

комерційна пропозиція

OSH допомагає знаходити управлінські рішення і **змінюватись**

незалежно від того на якій фазі знаходиться бізнес:
ідея, стартап, ріст, масштабування, зрілість,
перезавантаження або трансформація

Онлайн - сесія з власником

Коли відчуваєте кризу, хаос ідей, хочете
сфокусуватись заради дій

300 EURO

до 3 годин

Стратегічна сесія з командою

Щоб узгодити спільне бачення та
налаштувати команду до змін

діагностика

організація

фасилітація

1500 EURO

1 день

Бізнес-моделювання

Для запуску нового бізнесу, масштабування , залучення інвестицій і підготовки Pitch Deck

дослідження

аналіз

бізнес модель

операційна модель

карта процесів

фінансова модель

презентація

Проектна підтримка

Аутсорсинг розробки та запуску нових продуктів і послуг

дослідження

бізнес-аналіз

планування

формування ресурсів


реалізація

25 - 35 EURO

1 година

OSH цінує і пропонує ефективні
no-code і low-code **технології**

Official Partner



Для автоматизація процесів
продажів і маркетингу (BPM / CRM)

презентація консультація

контрактація проєкту

 **Weblium**

Для лендінгів, сайтів, онлайн-магазинів

ux/ui дослідження

дизайн

розробка

700 - 3500 EURO

лендінг

СПЕЦІАЛЬНА ПРОПОЗИЦІЯ

ЛИПЕНЬ 2025

ОФФЛАЙН

ВПЕРШЕ СТРАТСЕСІЇ В ЛІСАБОНІ



Storming_Teal_Sea.png

1500 EURO

1 день

Вартість включає діагностику, організацію, фасилітацію, одного консультанта.
Витрати на оренду, логістику, проживання, кофе-брейки, друковані матеріали не входять у вартість

обираємо формат з вами

рахуємо витрати

ви погоджуєте бюджет

ми реалізуємо проєкт

Запрошую на онлайн-зустріч ٧

Ми плануємо річний календар
бізнес - сесій і проєктів

www.osh.partners

+38 073 08 58 748

o.sharavar@osh.partners



Управлінська підтримка: стратегічна, проєктна, організаційна

Дослідження

дослідження ринку

- попит і обсяг, конкуренти, продукти, ціни, потенційні партнери, підрядники-інтегратори

дослідження досвіду користувача

- ланцюг розкриття цінності у цифрових продуктах і каналах

дослідження користувачів: клієнтів, співробітників

- кількісні і якісні опитування, анкетування, зворотній зв'язок

Менеджмент-консалтинг

- аналіз й моделювання бізнесу, Pitch-підготовка
- розробка стратегії, інноваційних змін операційної моделі

Розробка mobile, web продуктів / MVP

- опис гіпотез продукту або фіч
- організація R&D - лабораторії
- тестування PMF та каналів дистрибуції
- планування роадмапу і беклогу
- гнучке управління проєктом, організація робочого середовища і системи таск-менеджменту, формування та навчання команди
- проектування та дизайн UX / UI
- розробка web та мобільних продуктів і сервісів

Go to Market

- розробка маркетингових стратегій
- дизайн медіа продуктів, цифрового контенту, презентацій, комунікацій
- налаштування та запуск кампаній

Реінженірінг

- аудит та аналіз бізнес-процесів
- автоматизація або інтеграція систем, наприклад, CRM, LMS, HRM

Аналітика даних

- прототипування показників / метрик
- аудит джерел даних
- аналіз технічного рішення щодо збору та обробки даних
- розробка завдань на розрахунок метрик
- налаштування дашборда, візуалізація даних
- трекінг дашборда і оцінка метрик

Культура та ефективність роботи

- аналіз потреб і досвіду команд, проявлення запитів, проблем та можливостей
- розробка організаційної структури і рольових моделей, HR-політик щодо корпоративної культури, комунікацій й компетенцій
- впровадження KPI / OKR
- міграція команд з оффлайн в онлайн середовище
- організація тренінгів й програм з розвитку компетенцій
- локалізація функцій та команд

Деякі кейси та відгуки



Anna Syva
HRD, Dip Manager

Я запросила Олену керувати цифровізацією системи управління ефективністю Банку, 4000 співробітників. Нам потрібно було розробити внутрішній продукт силами власної IT-команди. Це повинен був бути MVP, спрямований на тестування процесів і системи KPI. Під керівництвом Олени система була запущена через 7 місяців з моменту старту - збору вимог. Олена також запустила LMS «Mirapolis». Вона керувала командою інтеграторів, внутрішньої IT-підтримкою і бізнес-клієнтами у процесі тестування, виправлення помилок, розробки та налаштування функціональних можливостей. Олена також допомогла розробити стратегію і первинні вимоги до вибору системи для централізації процесів й даних управління персоналом Я згадую нашу співпрацю як серію змін, результатів і драйву. Лена вміє глибоко вникати у потреби і проблеми бізнесу, чути бізнес-замовників та управляти IT-впровадженням. Вона поєднує наполегливість і гнучкість, бачить різні можливості для поліпшення результатів. Олена здатна об'єднати стратегування та виконання.

Elena Musina
COO at Edenlab llc

Олена - професійний менеджер з системним підходом. У компанії Edenlab вона керувала програмою для нашого ключового корпоративного клієнта по впровадженню CRM-системи і автоматизації процесів продаж B2B та підтримки продажів. Олена продемонструвала високий рівень навичок управління проектами і гарні знання різних інструментів. Вона приділяє велику увагу пошуку найбільш вдалого рішення у складних ситуаціях. Олена - цінний командний гравець, який утримує команду разом, щоб отримати максимальну ефективність від спільних зусиль. Рекомендую її як керівника бізнес-проектів та надійного ділового партнера.

Olga Tadai

Owner & Founder of Ficus House, Hallway

Я звернулася за оцінкою і трансформацією бізнес-моделі діджитал-платформи, яку будувала моя команда. В результаті роботи Олени в якості консультанта був проведений аналіз ринку, аудит діючої платформи, розроблена і оцифрована нова бізнес - модель, операційна і рольова модель, а також беклог MVP, роадмап реалізації і проект системи метрик. Частково ми використовуємо запропоновану стратегію і впроваджуємо методологію управління проектом і продуктом, а також систему оцінки OKR згідно з рекомендаціями. Олена - візіонер і володіє відмінною навичкою структурування ідей і завдань, управління змінами, дизайну процесів і аналізу даних. Впевнено рекомендую співпрацювати

Anna Verba

Owner of Aktiv Financial Academy, IT-entrepreneur

На мій запит Олена виступила в ролі CBDO і взяла на себе функцію управління проектом трансформації Finacademy та переходу з процесної в продуктову з впровадженням data driven-підходу. З урахуванням дефіциту ресурсів, Олена допомогала команді та підтримувала процеси, брала участь у відборі та онбордингу нових ключових ролей. В результаті команда змогла виробити бачення платформи, як продукту, і зануритися в операційне управління у системі менеджменту ClickUp з фокусом на зміни. Core growth team оновилась на 50%. Тепер це розподілена, ефективно-комунікуюча команда зростання! Впевнено рекомендую Олену, як надійного та професійного менеджера!

OSIRIS

Дякую!