



# Бриф на створення логотипу і фірмового стилю

Цей бриф допоможе нам підготуватися до роботи, щоб виконати її для вас якнайкраще. Від того наскільки чітко і вичерпно ви відповісте на запитання залежить те, як швидко ми з вами почнемо бути на одній хвилі, щоб вирішити поставлені завдання максимально швидко й ефективно. Ми гарантуємо вам повну конфіденційність наданої нам інформації. Бриф не є технічним завданням і лише допомагає нам зрозуміти, яким ви бачите ваш майбутній фірмовий стиль. Якщо будь-які з питань анкети будуть для вас складними, будь ласка, зверніться до нас за роз'ясненням. Якщо у вас є власний бриф - надайте його замість цього, при браку інформації - деталі уточнимо при зустрічі.

## Маркетинговий блок

### 1. Що?

#### 1.1 Що являє собою продукт (товар, послуга або компанія)?

Приклад: вівсяна каша швидкого приготування / юридичні послуги

#### 1.2 Суть бренду (основна ідея (місія) продукту)?

Приклад: задоволення повсякденної потреби (нагодувати людей)

#### 1.3 Унікальна торговельна пропозиція (УТП) продукту?

Чому саме ваш продукт (на фоні конкурентів) захоче купити споживач? Позиціювання продукту (основна відмінність від основних конкурентів).

Приклад: тільки унікальні товари / набір кращих світових практик ведення маркетингу / найнижчі ціни в місті / найбільший асортимент.

#### 1.4 Назвіть 3 основні характеристики / переваги продукту (раціональні й / або емоційні)?

Приклад: ціна, якість, сервіс / найкрасивіший



## 2. Для кого?

### 2.1 Опишіть групи споживачів продукту за такими параметрами або в довільній формі:

Приклад: менеджери з розвитку, 50+, активні чоловіки, рахують гроші, але при цьому не цураються нововведень, відпочивають після роботи, малюють, розслабляються в барі, отримують задоволення від роботи, чітко знають, що потрібно купити й купують відразу коли бачать, але намагаються економити, якщо є така можливість.

1 група. Назва "..."

стать	<input type="checkbox"/> Ч / <input type="checkbox"/> Ж	вік	спосіб життя та психологічний портрет
сімейний стан			
соціальний статус			
освіта			
вид діяльності			
щомісячний дохід			

яку частину (%) від загального числа споживачів займає ця група? .....%

2 група. Назва "..."

стать	<input type="checkbox"/> Ч / <input type="checkbox"/> Ж	вік	спосіб життя та психологічний портрет
сімейний стан			
соціальний статус			
освіта			
вид діяльності			
щомісячний дохід			

яку частину (%) від загального числа споживачів займає ця група? .....%

## 1. Для чого?

### 3.1 Для чого ваш продукт потрібен споживачу? Які проблеми споживача він вирішує, в чому полегшує його життя?

Приклад: заощаджує час, розвиває мислення / допомагає ходити по снігу і не провалюватися

### 3.2 Коли і як споживач буде користуватися вашим продуктом найчастіше?

Приклад: на роботі, вдома, на відпочинку, в момент споживання / вдень, вночі, в спортзалі

### Чи є ваш продукт звичним для споживача?

- Продукт інноваційний і споживача необхідно привчити до його споживання.
- Продукт звичний, але має переваги над конкурентами.  
Запишіть ці переваги: \_\_\_\_\_
- Продукт не відрізняється від конкурентів, він такий самий.
- інше: \_\_\_\_\_

## 4. Як?

### 4.1 Вкажіть ступінь зацікавленості в придбання:

- слабка (немає зацікавленості розбиратися, вдаватися в деталі)
- сильна (готовий вкладати час і сили в пошук інформації про продукт)
- є звичкою (спосіб життя, регулярно купує не замислюючись)



#### 4.2 У якій ситуації, за яких умов найчастіше споживач буде купувати ваш продукт?

Приклад: твердо заплановано / частково заплановано / імпульсивно

#### 4.3 Цінова характеристика продукту.

Приклад: низький / середній / високий ціновий сегмент

### 5. З ким?

#### 5.1 Опишіть 3-х ваших основних конкурентів за такими параметрами:

Приклад: «Продуктова лавка», більше точок продажу, але товар дорожчий, дисконтні карти, впізнаваність

- назва
- переваги вашого продукту над продуктом конкурента
- недоліки вашого продукту над продуктом конкурента
- УТП конкурента
- як довго конкурент перебуває на ринку в порівнянні з вашою компанією

#### Конкурент 1

#### Конкурент 2

### 6. Де?

#### Масштаб інтересів:

- Міжнародний
- Всеукраїнський
- Регіональний
- Місцевий

### 7. Що ще?

#### 7.1 Що ще на ваш погляд нам важливо знати про продукт / бренд для ефективності нашої роботи?

Приклад: низький / середній / високий ціновий сегмент

## Блок Дизайну

### 8. Щоб що?

#### 8.1 Для чого вам потрібен логотип і / або фіrmовий стиль?

Які завдання повинна вирішити розробка?

Приклад: збільшити кількість попиту на товар / привернути увагу, інформувати покупця / відповідати часу, ринку

#### 8.2 Де ваш логотип / фіrmовий стиль буде найчастіше бачити споживач?

Приклад: збільшити кількість попиту на товар / привернути увагу, інформувати покупця / відповідати часу, ринку

#### 8.3 Які відчуття у споживача повинно викликати візуальне оформлення? Який образ і характер бренду повинен бути сформований?

Приклад: веселощі, насолода, агресія, виклик, досягнення, лідерство, впевненість, безпека.

### 9. Форма і зміст

#### 9.1 Напишіть назву продукту.

Чи будуть використовуватися його латинське написання або скорочення / абревіатура?

#### 9.2 Які візуальні образи показувати сенс вашого бренду?

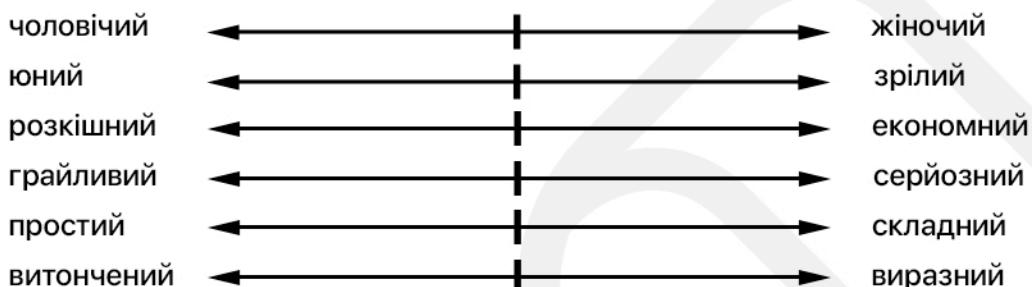
Приклад: сонце, річка, ліс, поле, будинок, тварина

#### 9.4 Які образи й рішення, на ваш погляд, є неприпустимими для використання (чому)?

Приклад: темні й похмурі тони й образи / кульбаби, гроши / наївність, дитячість

#### 9.5 Яким Ви бачите Ваш логотип і стиль?

Який характеристиці він повинен більше відповідати. Відзначте на схемі.



9.6 Який тип логотипу, на ваш погляд, найкращий для створення бажаного образу вашого бренду? Підкресліть (не більше 2-х).



Комбінований  
знак+накреслення  
назви



Інтегрований: знак  
міститься в  
накресленні назви



Шрифтовий



Композиційно  
-шрифтовий



Персонаж



Тільки знак



Герб



Емблема



Вензель



Лігатура

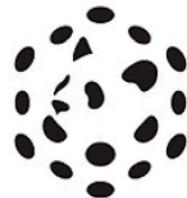


Орнамернт

9.7 Який стиль графіки логотипу, на ваш погляд, найкращий для створення бажаного образу?  
Виділіть не більше 2-х варіантів.



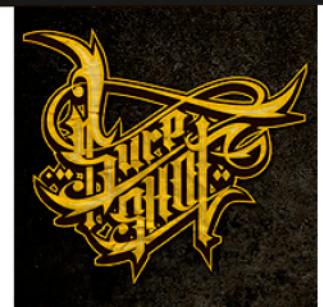
#### Форма-контрформа



#### Алегорія, метафора



#### Каліграфія



#### Об'єм, фотoreалістичність



Арбуз



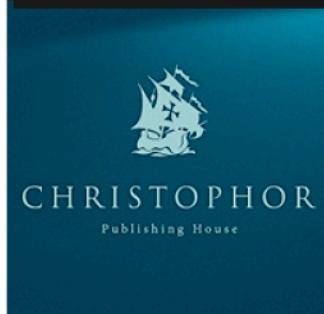
#### Велич, аристократія



□ Каліграфія



□ Прямолінійність



□ Типографіка



□ Гумор



□ Градієнт, прозорість



## Державні мотиви



## Малювання



## Художність



## Абстракція



## Дитячість, навмисна інфантильність



## Історизм, міфологія



## Система елементів



9.8 Який колір, на ваш погляд, пріоритетний для створення бажаного образу?

9.9 Наведіть приклади логотипів і стилів інших брендів, які, на ваш, погляд, є вдалими (чому?)

9.10 Наведіть приклади логотипів і стилів інших брендів, які на ваш погляд, є невдалими (чому?)

9.11 Які носії фіrmового стилю необхідно розробити?

- Візитівка:
  - корпоративна
  - персональна
- Бланк
- Факс-бланк
- Конверт:
  - євро
  - А4
  - А5
- Папка
- Шаблони презентації PowerPoint
- Шаблони для технічної, проектної та іншої документації
- Обкладинка CD/DVD
- Шаблони вітальних листівок
- Шаблони запрошень
- Типовий буклет

- Бейдж
- Блокнот
- Ручка
- Настільний прапор
- Чашка
- Спецодяг (вкажіть який)
- Автотранспорт
- Стенд
- Екстер'єрне оформлення
- Інтер'єрне оформлення
- Інше (вкажіть що)



#### 9.12 Якого типу довідник з фірмового стилю вам необхідний?

- Брендбук (опис маркетингової стратегії + опис візуальної комунікації і стандартів роботи з ними на прикладі різних носіїв)
- Guideline (опис тільки стандартів і правил роботи з фірмовим стилем)
- Нічого не потрібно

#### 9.13 Інше, що б деталізувало завдання з розробки фірмового стилю, що нам необхідно знати?

### Адміністративний блок

#### 10. інформація про компанію

#### 10.1 Назва та адрес компанії

#### 10.2 Контактна особа

ПІБ

Посада

Робочий телефон

Мобільний телефон

e-mail

#### 10.3 Дата заповнення брифа