



НАТАЛІЯ АВЕРІНА

БІЗНЕС-ТРЕНЕР, ІГРОПРАКТИК,
ФАСИЛІТАТОР, СПЕЦІАЛІСТ
З ОЦІНКИ ПЕРСОНАЛУ

СПЕЦІАЛІЗАЦІЯ:

- Експерт-практик у галузі підвищення особистої ефективності, комунікацій, навчання та розвитку персоналу;
- Досвід впровадження організаційних змін в компаніях через навчання та розвиток;
- Тренерський досвід понад 14-ть років.

ОСВІТА

- Сертифікований тренер (Школа тренерів А. Сисоєвої);
- Сертифікований асесор методом Assessment center (Н. Сушко);
- Фасилітаційна сертифікація (ToP) (Н. Карпова);
- Сертифікація з проведення інтерв'ю по компетенціям (А. Карпов);
- Сертифікація з типології особистості Майєрс-Бріггс (О. Лустіна);
- Методолог онлайн програм (Н. Павлова)
- Професійний ігропрактик, що серійно створює авторські ігри (Н. Павлова);
- Certified Reinvention Associate (Доктор Н. Жексембаєва).

СЕРЕД КЛІЄНТІВ:

Cardif BNP Paribas Group, BAYER, BASF, Pulp Mill Print, ЯСНО, ОМЕГА, My Credit, LOREAL, Приват банк, CominBank, CRH, AMCbridge, Unicorn, Ferrexpo, Dyckerhoff, Reynaers Aluminium, Sanofi, Reckitt Benckiser, Дарниця, Beiersdorf, МХП, KWS, Кернел, HarVEast, Vector ДТЕК сервіс, iStudio, British Council, Форвард, ДЕ НОВО, Roda, GoStar, Greenwill, Мотор Олві, Миргородський м'ясокомбінат, Екофарм, Arcelor Mittal, Mebli Dorado, Асканія Груп, Укрзалізниця, Укрпошта, Укргідроенерго, АгроЛАДА, Win Win.

ПРАКТИЧНИЙ ДОСВІД:

- Концепція та запуск внутрішньої програми MBA та «наставництво» для агрохолдингу;
- Перше місце Східного регіону за результатами роботи в Україні (позиція регіональний менеджер із продажу споживчих кредитів);
- Впровадження системи Performance Appraisal у великому системному банку;
- Реалізація проекту «Навчальний центр» у системному банку;
- Розробка та впровадження системи управління знаннями у великій компанії, що займається виробництвом обладнання;
- Реалізація проекту «Внутрішній тренер» для агрохолдингу.

РЕАЛІЗОВАНІ ПРОЄКТИ:

- Проект підвищення якості обслуговування громадян для держ. структури (учасник проектної команди PWC);
- Проведення ділової гри для великого агрохолдингу;
- Проведення ділової гри для Vodafone;
- Проведення партисипативних фасилітацій для Кернел, Com in Bank, ПФУ;
- Розробка та реалізація комплексних програм навчання з комунікативної компетентності, навичок продажів, управлінських навичок;
- Реалізація проекту «Edutainment» - комплекс освітньорозважальних заходів, спрямованих на покращення взаємодії команд · Комплексні проекти розвитку з комбінацією тренінгів та нетренінгових методів – моделюючих ігор, синамалогії, фасилітації;
- Проведення оцінки персоналу методом Assessment cente.

