



ІРИНА БОГДАНОВА

СЕРТИФІКОВАНИЙ КОНСУЛЬТАНТ З
ОЦІНКИ ТА РОЗВИТКУ ПОТЕНЦІАЛУ,
БІЗНЕС-ТРЕНЕР, КОУЧ

СПЕЦІАЛІЗАЦІЯ:

- Корпоративне консультування в сфері HR на основі онлайн інструментів (оцінка кандидатів/ співробітників, профілювання, оцінка команди, управління талантами, кадровий резерв);
- Індивідуальне консультування (виявлення сильних/слабких сторін, розвиток, вибір/зміна сфери діяльності/ позиції/компанії і ін.);
- Проведення майстер-класів з використанням інструментів TTI Success Insights®: ефективні комунікації, EQ, продажі, управління персоналом;
- Виступи на конференціях, семінарах, проведення вебінарів та прямих ефірів.

ОСВІТА

- 2023 – навчання коучингу в міжнародному унів-ті CoachingUP (стандарти ICF). Внутрішній&зовнішній сертифікати; 200+ годин практики;
- 2021 – навчання і сертифікація «Інноваційні технології арт-коучингу» (НПУ ім. Драгоманова);
- 2021 – навчання і сертифікація «Я – тренер: вдавати чи бути» («Training BOX»);
- 2020 – «Теорія і практика гештальт-терапії» (1а ступень) (Pogodin Academy);
- 2010 - 2014 – Навчання і сертифікація по інструментам оцінки TTI Success Insights® DISC/PIAV/PTSI/TriMetrixHD/EQ.

СЕРЕД КЛІЄНТІВ:

70+ міжнародних та українських клієнтів:
«Лімагрейн Україна», «Фенікс Агро», «Інтегровані агросистеми» (ТМ «Інагро»), «Ciklum», ITAdviser, «Wargaming. Net», «Kraft Foods», «Полі-Пак», «Henkel Bau Technik», «Bunge» (ТМ «Олейна»), «Нова Пошта», «ОТР Банк», «АВК», «Макрохім», «Richter Gedeon», «Boehringer Ingelheim», «Erste Bank», «Amway», «ТММ», «Bosch», «Global Bilgi», «КВЗ», «Чумак», СК «Uniqa», «Fintech Band».

ПРАКТИЧНИЙ ДОСВІД:

- Досвід роботи в консалтингу та продажах – більше 14 років, починаючи з посади менеджера з продажів до директора з продажів та провідного консультанта;
- Працювала на позиції керівника адміністративного відділу;
- 14 років – тренерської діяльності;
- З 2015 року - розробка та реалізація проєктів в області оцінки та розвитку особистості, управлінського консалтингу та навчання;
- Є дистриб'ютором онлайн системи оцінки особистості TTI Success Insights ® (США).

РЕАЛІЗОВАНІ ПРОЄКТИ:

- Банківська сфера: предтренінгова оцінка 81 співробітника для оцінки потенціалу, розробки серії тренінгів з урахуванням результатів оцінки, формування команд;
- Виробнича сфера: оцінка потенціалу 89 керівників, надання зворотнього зв'язку для їх подальшого розвитку як управлінців, поліпшення внутрішніх комунікацій;
- Виробнича сфера: оцінка кандидатів на посади різного рівня (100+ кандидатів), розробка 3-х профілів посад;
- Агро сектор: оцінка потенціалу 17 ТОП-керівників, надання індивідуального зворотнього зв'язку, розробка плану розвитку та тренінгів на рік, поліпшення атмосфери та комунікацій між управлінцями;
- Банківська сфера: оцінка потенціалу 50 співробітників для формування кадрового резерву, розробки навчань та тренінгів;
- Агро-сектор: оцінка ТОП-керівників, Департаменту продаж, Департаменту персоналу (30+) для оцінки потенціалу, ротаций, кадрового резерву, розробки навчань та тренінгів.

