



# ОКСАНА БОДНАР

БІЗНЕС-КОНСУЛЬТАНТКА,  
ТРЕНЕР-ПРАКТИК, ПІДПРИЄМНИЦЯ

## СПЕЦІАЛІЗАЦІЯ:

- Експерт у сфері продажів, управління персоналу, формуванню та розвитку функціональних взаємодоповнюючих команд.
- Психолог, спеціаліст з розвитку емоційного інтелекту та лідерства.
- Підприємиця, власниця салону майстерності Dnipro-M.
- Спікер і ведуча івентів в Young BC.

## ОСВІТА:

- Сертифікована ведуча Бізнес-гри «Servis Pro».
- Консалтингова група Foil програма: «Business Start», «Бізнес інтуїція», «Тренінг для тренерів», «Школа онтопсихології».
- Школа Красномовства Ольга Габлюк «Курс з публічних виступів».
- Києво Могилянська Бізнес Школа: «Перезавантаження для ТОП менеджерів», «CEO Development», «Стратегії продажу».
- Анастасія Владичиська «Школа сервісу для топів».
- Franchise Group «Перша Школа Франчайзингу».
- OTA Group - Проведення трансформацій Компанії по методології Адізеса.

## ПРАКТИЧНИЙ ДОСВІД:

- 14 років управлінського досвіду.
- 11 років у сфері продажів B2B, B2C.
- 100+ успішно проведених тренінгів.
- 500+ співробітників в підпорядкуванні.

## РЕАЛІЗОВАНІ ПРОЄКТИ:

- Започаткувала і розвинула проєкт Франчайзинг Dnipro-M (150+ магазинів);
- Провела авторський курс для підвищення управлінських компетенцій для різних груп:
  - Партнерів Dnipro-M;
  - Регіональних і територіальних менеджерів;
  - Керівників різних департаментів;
  - Керівників філій Транс Стоун;
  - Директорів Магазинів;
  - Керівників адміністративного відділу СВБ – Ідея;
- Зробила курс по формуванню управлінського резерву Компанії;
- Провела ряд тренінгів по Щирому сервісу в поєднанні з Бізнес-грою «Servis Pro»;
- Провела курс Успішний Перемовник у Reynars.

## КЛІЄНТИ:

Dnipro-M, Vist Italia, Perfekt, Pako Lorente, Navi, Буд Вік , КС Захід, Biomed, Reynars Young Business Club, Транс Стоун, СВБ - Ідея.

