ОЛЕКСАНДР МУХІН

ТРЕНЕР З ПРОДАЖІВ, ПЕРЕГОВОРІВ ТА УПРАВЛІННЯ ПРОДАЖАМИ

СПЕЦІАЛІЗАЦІЯ:

- Створення тренінгових програм та проведення практичних тренінгів для розвитку комунікативних навичок навичок
- Продажі, переговори, клієнтоорієнтованість, розвиток емоційного інтелекту та стресостійкості, створення та управління відділом продажів, рекрутинг, адаптація та підвищення кваліфікації продавців

ОСВІТА

- Сертифікований бізнес-тренер
- Сертифікований майстер-практик НЛП
- Магістр міжнародної економіки в Українському державному університеті фінансів та міжнародної торгівлі
- Пройшов більше 20 тренінгів підвищення кваліфікації за останні 10 років

КЛІЄНТИ:

160+ клієнтів з 40+ галузей, серед яких: Mastercard, AJAX, Schneider Electric, ПриватБанк, SmartTender, Венбест, Genesis, Biovit та багато інших представників бізнесу в Україні, Європі та США.

ПРАКТИЧНИЙ ДОСВІД:

- Продажі - 12+ років
- Тренінги та консалтинг - 7+ років
- Працював на позиціях: Head of Sales, Керівник відділу підбору та навчання персоналу; Керівник відділу продажів; Корпоративний тренер з продажів; Тім-лідер (керівник групи) відділу продажів; Менеджер з продажу; Менеджер по роботі з клієнтами.
- Особистий рекорд закриття угоди в B2B: €50 000, в B2C: $30 000

РЕАЛІЗОВАНІ ПРОЄКТИ:

- ПриватБанк: виконання всіх KPI на 100%+ (на 3 місяць війни) після проведення тренінгу з B2B-продажів
- СВАРМЕД: сума продажів зросла в 5 разів після тренінгу
- STUDY.UA: перевиконання плану на 21%
- Автор першого в Україні інтерактивного серіалу про продажі з множинним вибором (в рамках проєкту «Освітній Хаб міста Києва»)
- Автор першого в Україні онлайн-курсу з продажів для фрілансерів та підприємців

SMART STAFF

www.smart-staff.com.ua