



В'ЯЧЕСЛАВ КОВАЛЬОВ

БІЗНЕС-ТРЕНЕР, ЕКСПЕРТ У ГАЛУЗІ
УПРАВЛІННЯ ДІЯЛЬНІСТЮ ПЕРСОНАЛОМ,
КУЛЬТУРИ МОТИВАЦІЙНОГО ЛІДЕРСТВА ТА
ОРГАНІЗАЦІЙНОГО РОЗВИТКУ

СПЕЦІАЛІЗАЦІЯ:

- Експерт у галузі управління діяльністю персоналом, культури мотиваційного лідерства та організаційного розвитку. Керівник-практик департаментів розвитку персоналу компаній у сферах FMCG, Retail, B2B, Фармацевтики, Важкої/Легкої промисловості, IT, Банкінгу, Будівництва та архітектури, Агропромислового комплексу.
- Формування потреб (SPIN) та переконливі продажі
- Тактики та сценарії переговорних процесів
- Організаційне та командне лідерство
- Ситуаційне лідерство, вплив та комунікації
- Оцінка діяльності персоналу
- Цільовий відбір персоналу
- Системи ключових показників
- Управління талантами та планами наступності

ОСВІТА:

- 2009 г. Лондонський акредитований інститут управління кадрами та розвитку персоналу (CIPD). Спеціальність – Сертифікована бізнес-тренінгова діяльність (СТР).
- 2005 г. Донбаська Національна Академія Будівництва та Архітектури. Спеціальність – менеджер-економіст будівельної галузі. Диплом з відзнакою.
- 1993 г. Макіївський Інженерно-будівельний інститут. Спеціальність – архітектор-конструктор. Диплом з відзнакою.

ПРАКТИЧНИЙ ДОСВІД:

- 2018 – до тепер – незалежна практична тренінгова та HR-консалтингова діяльність.
- 2017 – 2018 ІП “Reckitt Benckiser Pharma”. Керівник відділу навчання та розвитку комерційної функції.
- 1996 – 2017 (з перервою). - ІП Coca-Cola Hellenic Bottling Company. Керівник Департаменту розвитку комерційної функції (Україна-Молдова). Попередня кар'єра - спеціаліст відділу логістики, торговий представник, територіальний керівник з продажу, директор філії, бізнес-тренер, КАМ-консультант;
- 2013 – 2014 – Група компаній «МЕГАТРЕЙД» – «МЕГАПЛАНТ» (IT-сервіси) – HR-директор;
- 2010 – 2012 – ПАТ «ПЕРШИЙ УКРАЇНСЬКИЙ МІЖНАРОДНИЙ БАНК» – керівник Департаменту організаційного розвитку персоналу.
- Міжнародний сертифікований бізнес-тренер (CIPD, Situation Leadership®, The GAP Negotiations, SPIN-Rackham), організаційний консультант, фасилітатор, ігро-практик.
- Провідний партнер бізнес-тренер компаній Golden staff, New training, Pan&Partners.
- 21 рік практичного досвіду в бізнес-тренінгах.

СЕРЕД КЛІЄНТІВ:

«METRO CASH&CARRY», «Fozzy group-Сільпо», «Carlsberg», «Nestle», «Приватбанк», «PROSTOR», «Нова пошта-Novapay», «ДТЕК», «Ясно», «KERNEL», «KAN-Development», «IDS-Моршинська», «Близенько», «Kiddisvit», «Bayadera Group», «Щедро», «Cersanit», «Geberit», «Омега-автопостачання», «STIHL», «Wise IT», «Elcore IT», «Метінвест Холдинг», «Loreal», «Afina-group», «GSK», «HUMANA», «Stada», «Biocodex», «Escaro», «Geenex-ECO». «Bayer-agro», «Continental Farmers Group», «Euralis», «Наталіс», «Smart Maritime Group», «Інтерпайп», «Укрзалізниця», «Київстар», «1+1 media», «Cisco-Megatrade Group» та інші.

