



APPEL À MANIFESTATION D'INTÉRÊT

DÉVELOPPER SON ACTIVITÉ VÉLO AVEC LE PARTAGE DE REVENU

ROSSIGNOL





Vous êtes un **socio-professionnel** du tourisme (Office de tourisme, Loueur, Hébergeur, Camping, autres),

- vous avez envie de **diversifier votre activité**
- vous voulez vous **lancer ou développer l'activité vélo** sur votre territoire en limitant les risques.
- vous avez des **moyens financiers** limités
- vous voulez trouver le meilleur **compromis entre économie et respect de l'environnement.**

L'équipe Transformation du groupe Rossignol vous propose de **tester l'offre** qu'elle a imaginée pour concilier intérêt écologique, économique et expérience client optimale.

Vous avez envie de faire partie des 3 pionniers qui nous aiderons à affiner cette offre ?

De quoi parlons-nous ?



L'abonnement avec rémunération à l'usage, qu'est-ce que c'est ?

Rossignol vous met à disposition un parc de vélos dont il reste propriétaire, ainsi que les services associés : géolocalisation, réservation, mise à disposition de parcours et d'une application mobile de guidage.

Vous payez un abonnement mensuel minimal pour avoir accès au service, et ensuite nous partageons les revenus associés à la location des vélos.

Quelle différence avec le leasing ?

L'abonnement avec rémunération à l'usage est une offre complète qui intègre l'expérience client.

Le revenu est annexé directement au nombre de sorties.

Vous ne gérez pas les vélos en fin de saison.



Pourquoi c'est intéressant d'un point de vue environnemental ?

Nous vous mettons à disposition des vélos dont la performance est ajustée au besoin de l'utilisateur final. Nous nous engageons à allonger le cycle et la durée de vie des vélos. En augmentant le taux d'usage, nous visons à réduire l'impact environnemental.



L'idée

« Faire évoluer un même vélo pour des usagers toujours satisfaits » mais aussi permettre à ces derniers d'emprunter des parcours validés pour limiter l'impact de la pratique sur les écosystèmes.



Les bases de notre proposition

Dans le cadre de ce partenariat et après un diagnostic de vos besoins, nous vous proposons **une solution clé en main** intégrant :



- La mise à disposition d'une gamme variée adaptée à la pratique (enduro, DH, VTAE)



- Un système de suivi et de facturation automatisé



- Des parcours digitalisés mis à disposition sur l'appli On Piste pour que vos clients vivent la meilleure expérience possible.



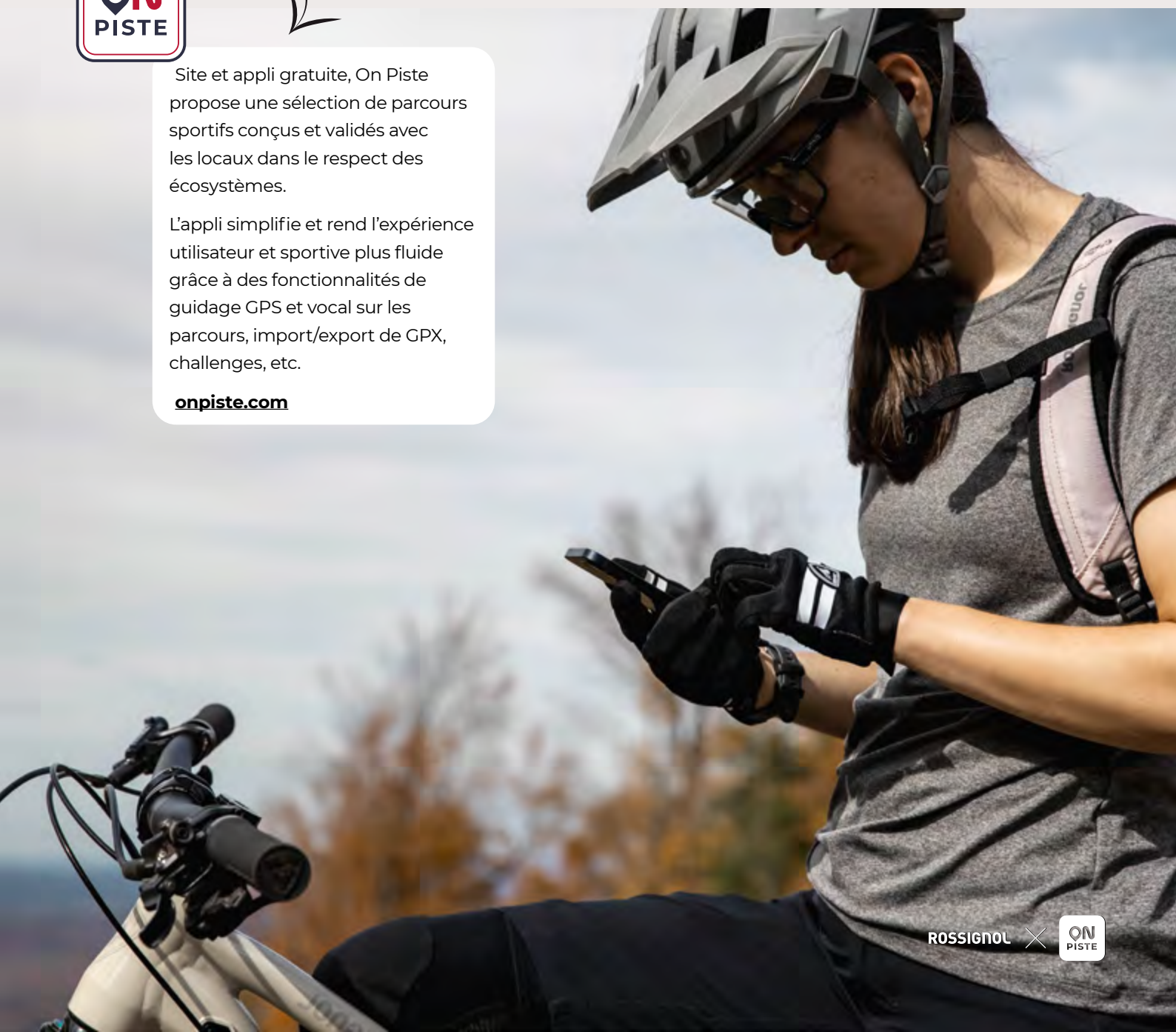
- Un accompagnement au lancement de votre offre
- Une relation suivie sur le long terme



Site et appli gratuite, On Piste propose une sélection de parcours sportifs conçus et validés avec les locaux dans le respect des écosystèmes.

L'appli simplifie et rend l'expérience utilisateur et sportive plus fluide grâce à des fonctionnalités de guidage GPS et vocal sur les parcours, import/export de GPX, challenges, etc.

onpiste.com



EN TANT QUE PILOTE, VOUS BÉNÉFICIEZ

des tarifs et avantages suivants

- un accompagnement personnalisé et une offre co-construite
- un tarif préférentiel et des options premium

SERVICES	
Abonnement mensuel par produit	à partir de 100 €
Part des revenus de location pour le magasin	60 %
Nombre de vélos minimum	4
Suivi des entrées / sorties du matériel	✓
Interface de réservation fusionné avec votre propre plateforme	✓
Livraison du matériel en début de saison	✓
Prise en charge du matériel fin de saison	✓
Remplacement des pièces en 1 jour ouvré	✓
Remplacement vélo en 3 jours ouvrés	✗
Hotline 7/7	✗
Accès aux parcours On Piste et challenges	✓
Assurance	en option

En contrepartie de ce process d'amélioration continue, nous souhaitons :

- **collecter vos retours** et ceux des utilisateurs finaux pour **améliorer notre offre** via des questionnaires
- accéder aux données d'usage sans restriction
- **communiquer sur l'expérience vers l'extérieur :**
 - pour **alimenter nos outils de prospections clients**
 - disposer de **témoignages sur les apports de l'offre** vers nos partenaires internes et externes (ADEME par exemple)



ROSSIGNOL



ON
PISTE

Un échange gagnant-gagnant

POURQUOI C'EST INTÉRESSANT POUR VOUS ?

- **Vous lancez une nouvelle offre rapidement** en limitant les risques avec un **partenaire de confiance**
- Vous **limitez l'investissement** de départ et êtes assurés de pièces et **service de qualité**.
- **Vous n'avez pas à gérer** le cycle de vie de votre matériel (remise à neuf ou remplacement chaque année, pas de revente à prévoir, pas de stockage à prévoir en basse saison)
- Vous choisissez une **solution respectueuse de l'environnement** en évitant le surdimensionnement et le sur-renouvellement du matériel
- **Vous bénéficiez de l'image de marque de Rossignol** et d'une communication mutualisée.

POURQUOI **NOUS AVONS BESOIN DE VOUS ?**

- Recueillir vos besoins et **votre expérience terrain**.
- **Tester le modèle** de partage de revenus.
- Tester la **solution numérique** de suivi des vélos, des sorties
- **Améliorer nos produits** et réduire leur impact sur l'environnement
- Identifier les points de faiblesses pour **améliorer l'offre**
- Être pionnier dans la transformation vers des **modèles économiques plus durables**.



Calendrier de l'opération

2026

Septembre

Publication AMI

Mi-octobre

Fin des candidatures

1^{re} ÉTAPE

Fin octobre

Sélection de
votre candidature

2^e ÉTAPE

**Novembre
/ Décembre**

Contractualisation
et diagnostic

2027

3^e ÉTAPE

**Janvier
/ Février**

Mise à disposition
du matériel

Création des parcours

4^e ÉTAPE

Printemps

Début de
l'expérimentation phase 1

5^e ÉTAPE

Été

Bilan intermédiaire
et expérimentation
phase 2

6^e ÉTAPE

Automne

Bilan final



COMMENT CANDIDATER ?

Rien de plus simple,
répondez au questionnaire
AVANT LE 30 SEPTEMBRE

VÉLOS EN PARTAGE DE REVENU



Une question ?
jcombe@rossignol.com

